

# Güven ve kalite yaptığımız her işin temelidir



## Faaliyet Raporu 2025

## Bir Bakışta DCT Trading

- Rakamlarla Şirket
- Şirket Hakkında
- Vizyon, Misyon ve Değerlerimiz
- Kilometre Taşları
- Sermaye ve Ortaklık Yapısı
- Bağlı Ortaklıklar ve İştirakler

## Yönetim

- Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı
- Yönetim Kurulu
- Üst Yönetim

## 2025 Yılındaki Gelişmeler

- Yeni Yatırımlarımız
- Üretim Tesislerimiz
- Yeni Ürün Gamımız

## Kurumsal Yönetim

- Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum Beyanı
- Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum Raporu
- Kurumsal Yönetim Bilgi Formu
- Yönetim Kurulu Hakkında Ek Bilgiler
  - o Bağımsızlık beyanları
  - o Toplantı sayısı ve katılım durumu
  - o Yönetim Kurulu Üyeleri ve Üst Düzey Yöneticilere Sağlanan Mali Haklar
- Yönetim Kurulu Komiteleri
  - o Denetimden Sorumlu Komitenin Faaliyetleri ve Toplantı Sonuçları
- İç Denetim ve İç Kontrol Faaliyetleri
- Risk Yönetimi Uygulamalarına İlişkin Bilgiler
- İlişkili Taraf İşlemleri
- Genel Kurula İlişkin Bilgiler
- Hukuki Bilgiler
- İletişim
- Rakamlarla Şirket

## Finansal Bilgiler

- 31 Aralık 2025 Tarihi İtibarıyla Konsolide Finansal Tablolar ve Bağımsız Denetçi Raporu



## Şirket Hakkında

DCT Trading Dış Ticaret Anonim Şirketi, 2007 yılında İstanbul'da kurulmuş olup; pamuk, mısır, pirinç ve buğday gibi tarım emtialarının alım-satımı ve aracılık faaliyetlerinde uzmanlaşmıştır. Şirket, Yunanistan merkezli bağlı ortaklığı YAKA'nın sahibi olduğu modern tesisinde, başta kiraz ve yaban mersini olmak üzere taze meyvelerin kalite kontrol, kalibrasyon ve paketlenme süreçlerini yöneterek Avrupa'daki zincir marketlere satışını gerçekleştirmektedir. Aynı zamanda, yine Yunanistan merkezli bağlı ortaklığı BLUEFARM ile ülkenin en büyük yaban mersini üreticisi konumundadır.

Ana iş kolunu destekleyecek şekilde teknoloji yatırımlarına da önem veren DCT Trading, 2024 yılının son çeyreğinde İzmir Teknopark'ta Pulse Finansal Teknolojiler ve Danışmanlık A.Ş. unvanlı bir şirket kurmuş; ayrıca yine emtia ticaretinde katma değerli çıktılar üreten Cotcast.AI ve TRK Teknoloji firmalarından hisse satın alarak yapay zeka ve makine öğrenimi tekniklerini emtia piyasaları ve diğer finansal enstrümanların gelecek fiyat tahminlerinde kullanmayı hedefleyen inovatif bir ekosisteme dahil olmuştur. Böylece pek çok emtia ve organize piyasalarda işlem gören çeşitli finansal enstrümanlar da Şirketin odak noktasına girmeye başlamıştır.

Bu yatırımlara ek olarak, DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş. kurularak pamuk sektöründe lisanslı depoculuk için ilk adım atılmış ve T.C. Ticaret Bakanlığı'ndan kuruluş izni alınmıştır. Ayrıca tarım sektöründe de büyüme vizyonunun devamı olarak Bluefarm Tarım Teknolojileri ve Üretim A.Ş. de kurularak Türkiye'nin en büyük yaban mersini üreticisi olma yolundaki vizyonla uyumlu olarak çalışmalara başlanmıştır.

DCT Trading, 31 Temmuz 2024 tarihinde gerçekleştirdiği halka arz ile DCTTR sembolüyle Borsa İstanbul'un Ana Pazarı'nda işlem görmeye başlamıştır. Şirket, sürdürülebilir kalkınma hedefleri doğrultusunda değer yaratmaya odaklanarak hem ulusal hem de uluslararası arenada faaliyetlerini büyütme devam etmektedir.

## Misyon

DCT Trading işgal konusu itibarıyla toprağa dayalı emtialarda üretici ve tüketicilerin küresel ölçekte ihtiyaçlarını sağlamak için köprü vazifesi görmektedir. Sadece ülkemizde değil, faaliyet gösterdiği her coğrafyada ticaret ve üretimde edindiği deneyimini iş ortaklarıyla paylaşma motivasyonu sayesinde üretimde verimlilik, ticaretleme güven ortamı tesis edilmesine katkı sağlamaktadır. Bu kapsama modern finans modelleri, risk yönetimi, dijitalleşme ve sürdürülebilirlik perspektifini de dahil etmektedir. Yarattığı ekonomik değer kadar nüfusunu, çalışanlarının ve tüm faydalanıcılarının yaşamlarına değer katmak misyonu faaliyetlerimizin ayrılmaz bir bütünüdür.



## Vizyon

DCT Trading kurulduğu günden bu yana tarımsal emtia ticaretinde tedarikçilerin ve alıcılarının öncelikli tercih ettiği, güvenilir iş ortağı olmayı hedeflemiştir. Ülkemizin kalkınmasına katkı sağlamak ve büyüyen ekonomimize değer katmak vizyonu ile tarımsal emtia ticareti konusunda küresel düzeyde geliştirilen ilişkiler ile sektöre yön veren bir şirket olunmuştur. Sadece fiziki ürün tedarikçisi sıfatı ile yetinilmeyip satışa konu ettiği emtiaların global yapılandırılmış borsalarında risk yönetimi (hedging) süreçlerine de entegre olunmuş ve bu anlamda da paydaşları için ilave değer yaratmaktadır. Bu vizyon aynı zamanda ticaretleme konu ettiği ürün gruplarındaki global organizasyonların bilinen bir üyesi olması için atılan adımlar da sonuç vermiştir. Dünya nüfusundaki artış, değişen iklim koşulları, tarımsal üretimdeki verimliliklerin artırılması ve sürdürülebilir kılınması farkındalığı ile DCT Trading faaliyetlerini sadece tarımsal emtia ticareti yapan bir şirket kimliği ile sınırlanmamış, en modern tekniklerle üretici vasfını da haiz olmuştur. Emtia üreticilerinin modern tarım teknolojileri ve verimlilik artışı için uzman ekibi ile sahadaki deneyimlerini paylaşmayı da faaliyetinin bir parçası olarak sürdürmektedir.



## Kilometre Taşları

DCT Trading'in temelleri, 2002 yılında Levent Sadık Ahmet'in pamuk ticaretine başlamasıyla atılmıştır. Faaliyete geçtiği ilk yıldan itibaren uluslararası pamuk ticaretine yoğunlaşan Levent Sadık Ahmet, yıllar içerisinde ticarete konu ettiği pamuğun tonajını hızla artırmayı başarmış ve 2007 yılında DCT Trading'i kurarak işini kurumsal bir yapıya taşımıştır.

Şirket, ilk yıllarda yurt dışından ve özellikle Yunanistan'dan temin ettiği balya pamuğu, Türk iplik üreticileri ve tekstilcilere ulaştırarak sektörde güçlü bir yer edinmeye başlamış; takip eden dönemde ise Brezilya, Amerika, Türk Cumhuriyetleri ve Türkiye'den de pamuk tedarik ederek ticaret hacmini istikrarlı biçimde büyütüştür. Ülkemizde üretilen pamuğu da satın almaya başlayan Şirket, ihracatçı vasfını kazanmıştır. Yurt içinden satın aldığı pamuğu Çin, Hindistan, Vietnam, Pakistan ve Endonezya başta olmak üzere dünyanın pek çok ülkesine tüm lojistik süreçlerini de içerecek şekilde ihraç etmeye başlamış; böylece uluslararası pamuk ticaretinde önemli bir oyuncu haline gelmiştir.

DCT Trading, kuruluşundan itibaren odağında bulundurduğu tarım emtialarını zamanla çeşitlendirerek buğday, mısır, pirinç gibi diğer stratejik ürünlerin ticaretini de gerçekleştirmeye başlamış ve söz konusu emtiaları da ticaretinin odağına almıştır. Bu esnada uluslararası alanda kabul görmüş kurumlara üyelik ve sertifikasyon süreçlerini başarıyla tamamlayarak rekabet gücünü artırmıştır. Şirket, International Cotton Association (ICA) ve Better Cotton (BC) üyesi olmanın yanı sıra GOTS ve Control Union denetim süreçlerinden geçerek organik pamuk ticareti gerçekleştirebilen global bir yapı kazanmıştır. 2023 yılında aldığı AQSIQ (General Administration of Quality Supervision, Inspection and Quarantine) sertifikası sayesinde de Çin'in devlet teşekküllerine doğrudan pamuk tedarik edebilme kabiliyetine erişmiştir. Ticari faaliyetlerini yalnızca konvansiyonel yöntemlerle değil, aynı zamanda risk yönetimi (hedge) mekanizmalarını da aktif kullanarak yürüten DCT Trading, özellikle stokladığı pamukların olası fiyat dalgalanmalarından korunması amacıyla ABD merkezli Stonex firması ile çözüm ortaklığı yapmaktadır.

Levent Sadık Ahmet, Şirketin faaliyet alanlarını çeşitlendirmek ve sürdürülebilir büyüme sağlamak amacıyla 2015 yılında Batı Trakya'da yatırım kararı alarak YAKA IKE'yi kurmuştur. Bu yatırımın ardında, bölge halkının çoğunlukla tarımla uğraşması ve sahip olunan itibari mirasın bölgeye katkı sunması yönündeki kararlılık etkili olmuştur. 2017 yılında faaliyete geçen dünya standartlarındaki kiraz işleme tesisi, AB normlarına uygun kalite kontrol ve gıda güvenliği sertifikasyon süreçlerini başarıyla tamamlayarak bölgedeki üreticileri sertifikalı tarım sistemine dahil etmiştir. Böylelikle YAKA, ağırlıklı olarak kiraz ve yaban mersini olmak üzere işlediği ürünleri Avrupa'nın önde gelen zincir marketlerine ihraç eden modern bir tesis konumuna yükselmiştir.

Tarımda aynı zamanda üretici olmak hedefiyle, 2021 yılında kurulan BLUEFARM IKE, yaklaşık 200 dönüm arazi üzerinde yaban mersini üretimi yapmaya başlayarak Yunanistan'ın ve yakın coğrafyanın en büyük üreticilerinden biri haline gelmiştir. YAKA ve BLUEFARM, bağlı ortaklık statüsündeki şirketler olarak sadece kendi üretim ve ticaret faaliyetlerini yürütmekle kalmayıp, Batı Trakya Türkleri başta olmak üzere bölge halkına modern tarım teknikleri ve teknolojik tarım modelleri konularında bilgi ve deneyim paylaşımında da bulunmaktadır.

Şirket açısından 2024 yılı, önemli bir dönüm noktası olarak tarihe geçmiştir. 31 Temmuz 2024 tarihinde Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) onayıyla gerçekleştirdiği halka arz neticesinde DCT Trading, "DCTTR.E" koduyla Borsa İstanbul Ana Pazarı'nda işlem görmeye başlamıştır. Bu süreçte güçlenen sermayesi ve yatırımcıların desteğiyle dönüşüm ve gelecek vizyonunu hayata geçirmeye yönelik adımlarını hızlandıran DCT Trading, önemli bir gelişim süreci içerisine de girmiş ve hedeflerini hayata geçirecek adımları atmaya başlamıştır.

Bu hedeflerin ilk adımı olarak, 2024 yılı Eylül ayında İzmir Teknopark bünyesinde %60 hissesine sahip olduğu Pulse Finansal Teknolojiler ve Danışmanlık A.Ş. (Pulse)'yi kurarak ilk teknoloji yatırımını gerçekleştirmiş ve stratejik yatırımlarına yeni bir yön vermiştir. Pulse'ın temel faaliyet alanı; ticarete konu edilen tarım emtiaları başta olmak üzere, yapılandırılmış borsalarda işlem gören menkul kıymetler ile emtiaların gelecek fiyatlarının yapay zeka ve makine öğrenmesi teknikleri ile tahminleyen modeller geliştirmektir. Kuruluşu yeni olmasına rağmen finans ve teknoloji alanlarında sahip olduğu köklü deneyimi hızla ürüne dönüştüren Pulse, "Yatırımcı.AI" adlı ilk ürününü 2025 yılının ilk çeyreğinde piyasaya sürmeye hazır hale getirmiş; aynı zamanda Accelarate İzmir programına kabul edilerek inovasyon ve girişimcilik ekosistemindeki yerini güçlendirmiştir. Şirket yeni kuruluşlu olmasına karşın uzun yılları haiz finansal deneyimine piyasada bir karşılık bulmuş ve ilk yatırım turunu da kuruluşunun üzerinden 1 yıl geçmeden tamamlamıştır.

Yine benzer bir yaklaşımla, Cotcast Yapay Zeka Teknoloji A.Ş. ve TRK Teknoloji Yazılım Arge A.Ş.'den alınan hisseler sayesinde, yapay zeka ve makine öğrenmesi teknikleri odağında farklı disiplinlerden uzmanların oluşturduğu geniş bir teknoloji ekosistemi oluşturulması yolunda önemli adımlar atılmıştır.

Alım-satımına aracılık edilen ürünler açısından, öncelikle inşaat sektörüne yönelik adımlar atılmış ve büyük inşaat gruplarının tedarikçisi olmuştur. Bu sayede özellikle tarımsal üretime dayalı iklimsel riskler daimi süren projelerle bilanço dinamikleri açısından süreklilik sağlanmıştır. Bu bakış açısı ile gerek sektör çeşitlendirilmesi gerekse stratejik sektörlerde yer alınması yönünde çalışmalar da devam etmektedir.

Tarımsal üretim kapasitesini artırma vizyonu doğrultusunda, bağlı ortaklık Bluefarm üzerinden yürütülen yatırımlar neticesinde 16.500 olan yaban mersini ağacı sayısı 2025 yılı sonunda 50.000'e çıkarılmıştır. Böylelikle yaban mersini üretiminden elde edilecek tonaj kayda değer biçimde artacak; şirketin konsolide hasılatı da olumlu yönde etkilenecektir. Bu büyüme, Bluefarm'ı yalnızca Yunanistan'ın değil, yakın coğrafyadaki ülkelerin de lider üreticisi olma konumunda daha da ileri taşımıştır. Üretim kapasitesi artırımı konusundaki yatırımlar, yıl içerisinde yapılan yeni arazi satın almaları ile güçlendirilerek devam etmektedir. Üretim konusundaki inisiyatif Yunanistan'daki kapasite artışı ile sınırlı kalmamış, kurulan Bluefarm Tarım Teknolojileri ve Üretim A.Ş. firması ile ülkemizde de üretici olmanın ilk adımı atılmıştır. Yeni kurulan bağlı ortaklığımız İpsala/Edirne'de 206 dönüm arazi satın alarak yatırımlarına başlamıştır.



Ana faaliyet konularından olan pamuk ticaretindeki değer zincirinin bir parçası olarak lisanslı depoculuk konusunda da adımlar atılmış ve DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş.'nin kurulumu gerçekleştirilerek T.C. Ticaret Bakanlığı'ndan lisanslı depoculuk kuruluş izni alınmıştır.

DCT Trading, uluslararası ticaret deneyimi, risk yönetimi becerisi ve sürdürülebilir büyüme stratejisiyle faaliyetlerini çeşitlendirmeye devam etmekte; sermaye piyasalarına açılmanın getirdiği kurumsal yönetim avantajları sayesinde de gelecek vizyonunu kararlılıkla hayata geçirmektedir. Şirket, modern tarım, teknoloji yatırımları ve küresel ölçekli iş birliği ağları sayesinde hem ekonomik değer yaratmayı hem de sektöründe öncü konumunu daha da sağlamlaştırmayı amaçlamaktadır.



## Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı : DCT Trading Dış Ticaret A.Ş.  
Kuruluş Tarihi : 22.05.2007  
Ticaret Sicil Bilgileri : İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü (627108-0)  
Vergi Kimlik Bilgileri : Bakırköy V.D. (2721067626)  
Mersis No : 0272106762600001  
Merkez Adres : Ataköy 7-8-9-10 Kısım Mah. Selenium Retro 9 A Blok K:16 D:118  
Bakırköy / İstanbul  
İletişim Bilgileri : (212) 637 50 35 (Telefon)  
(212) 637 50 89 (Faks)  
info@dcttrading.com.tr  
www.dcttrading.com.tr



## İmtiyazlı Paylar

A Grubu payların yönetim kuruluna aday gösterme ve genel kurulda oy imtiyazı bulunmaktadır. B Grubu payların hiçbir imtiyazı yoktur. İmtiyazlı payların sahip olduğu imtiyazlar Esas Sözleşme'nin ilgili yerlerinde belirtilmiştir.

A Grubu payların yönetim kuruluna aday gösterme imtiyazı, Şirket yönetim kurulunun en az 5 en fazla 11 üyeden oluşacağı göz önünde bulundurularak, Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Yönetim Kurulu ve Süresi" başlıklı 7'inci maddesinde şu şekilde düzenlenmiştir: 5 (beş) üyeden oluşan Yönetim Kurulu'nun 2 (iki) üyesi, 6 (altı) üyeden oluşan Yönetim Kurulu'nun 3 (üç) üyesi, 7 (yedi) üyeden oluşan Yönetim Kurulu'nun 3 (üç) üyesi, 8 (sekiz) üyeden oluşan Yönetim Kurulu'nun 4 (dört) üyesi, 9 (dokuz) üyeden oluşan Yönetim Kurulu'nun 4 (dört) üyesi, 10 (on) üyeden oluşan Yönetim Kurulu'nun 5 (beş) üyesi ve 11 (on bir) üyeden oluşan Yönetim Kurulu'nun 5 (beş) üyesi A Grubu pay sahiplerinin çoğunluğunun gösterecekleri adaylar arasından seçilir.

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Genel Kurul" başlıklı 10'uncu maddesi uyarınca, her bir A Grubu pay, sahibine 5 (beş) oy hakkı verir. Her bir B Grubu pay, sahibine 1 (bir) oy hakkı verir.

Şirketin sermaye yapısı ve ortaklık yapısı içinde dönem içinde gerçekleşen değişiklikler aşağıda yer almaktadır:

	31.12.2025	%	31.12.2024	%
Levent Sadık AMET	227.361.345	58,32%	87.500.000	67,31%
Şerike Moustafa	5.250.000	1,35%	5.000.000	3,85%
Diğer	155.588.655	39,87%	37.500.000	28,85%
<b>Ödenmiş Sermaye</b>	<b>390.000.000</b>	<b>100,00%</b>	<b>130.000.000</b>	<b>100,00%</b>

## Bağlı Ortaklıklar ve İştirakler

31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla konsolidasyona tabi tutulan bağlı ortaklıklar ile ortaklık oranları aşağıdaki gibidir:

Ticaret Unvanı	Şirketin Faaliyet Konusu	Ödenmiş/Çıkarılmış Sermayesi	Şirketin Sermayedeki Payı	Para Birimi	Şirketin Sermayedeki Payı (%)
Yaka IKE	Taze meyve işleme, paketlenme ve ticareti	1.860.000	1.822.800	EUR	98
Bluefarm IKE	Kiraz ve yaban mersini gibi tarımsal ürünlerin üretimi, pazarlanması ve satışı	270.000	253.800	EUR	94
Pulse Finansal Teknolojiler ve Danışmanlık A.Ş.	Bilgisayar programlama faaliyetleri	2.655.400	1.218.450	TRY	46
Bluefarm Tarım Teknolojileri ve Üretim A.Ş.	Tarımsal üretim ve ticaret faaliyetleri	10.000.000	10.000.000	TRY	100
DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş.	Lisanslı depoculuk faaliyetleri	1.000.000	1.000.000	TRY	100

### YAKA IKE

DCT Trading'in %98 oranında bağlı ortaklığı olan YAKA IKE, taze meyve işleme, paketlenme ve ticaret alanlarında faaliyet göstermektedir. Şirket, faaliyete geçtiği ilk dönemde bina, gıda güvenliği, kalite yönetim sistemi, operasyon ve paketlenme süreçlerine yönelik gerçekleştirilen kapsamlı denetimleri başarıyla tamamlamıştır. Bu sayede YAKA, kiraz sektöründe Yunanistan'da BRC'de en yüksek seviye olan AA+ ve IFS'de ise %100 notunu alan ilk işletmelerden biri olarak dikkat çekmektedir. Şirket bünyesinde ayrıca yaban mersini başta olmak üzere farklı ürünlerin de paketlenmesi ve ticareti de gerçekleştirilmektedir.

YAKA, 2017 yılından itibaren 200'ü aşkın GLOBAL GAP sertifikalı yetiştirici ile çalışmakta; ayrıca BRC, IFS, EN ISO 22000, GRASP ve GLOBAL GAP gibi uluslararası standartlara uygunluğu tescil edilerek kiraz üretim ve ticareti faaliyetlerini sürdürmektedir. Bağlı ortaklığımız, söz konusu sertifikasyon süreçlerinde Yunanistan'da en yüksek notu alan tek; Avrupa genelinde de bu seviyede akreditasyona sahip birkaç tesisten biridir. Bu başarısı sayesinde Avrupa kıtasındaki zincir marketlerin tedarik standartlarını karşılamakta ve işlediği ürünleri kesintisiz bir şekilde pazara sunabilmektedir.

Şirket, Batı Trakya'da konumlanan tesisinde bölgedeki kiraz üreticilerinden ve Yunanistan'ın diğer bölgelerindeki üretici ile kooperatiflerden temin ettiği ürünleri, teknolojik optik kalibratör sistemi aracılığıyla kalite, renk, boyut ve benzeri kriterlere göre sınıflandırarak paketlenmektedir. Avrupa Birliği sınırları içerisinde yer alması ve Yunanistan'daki geniş tedarikçi ağı sayesinde YAKA, AB ülkelerine kolaylıkla ticaret gerçekleştirebilmekte ve yeni pazarlara erişme konusunda stratejik avantaj elde etmektedir. Ayrıca frigo tır ve hava kargo yöntemleriyle Avrupa, Asya ve Balkan ülkelerine ihracat yaparak önde gelen market zincirlerine taze ürün tedarik etmektedir.

YAKA, bölgede sağlıklı tarım uygulamalarını yaygınlaştırmak amacıyla üreticilerine GLOBAL GAP sertifikasyon imkânı sağlamanın yanı sıra yıl boyunca tarımsal bakım programlarının takibi ve kontrolü gibi danışmanlık hizmetleri de sunmaktadır. Bu kapsamda 9 personel sürekli istihdam edilirken, kiraz sezonunun yoğun geçtiği Mayıs-Temmuz döneminde yaklaşık 100 ek çalışan görev almaktadır. Çalışanların %95'i Batı Trakya Türklerinden oluşurken, toplam çalışanların %85'i kadınlardan oluşmakta ve bu durum bölgenin sosyoekonomik gelişimine önemli katkı sağlamaktadır.

Tesisin bulunduğu Yaka bölgesi, Yunanistan'ın Gümülcine şehrinin kuzeybatısında, Rodop Dağları eteklerinde konumlanmakta olup, 100 yılı aşkın bir süredir kiraz yetiştiriciliğine ev sahipliği yapmaktadır. Rodop Dağları'nın sağladığı mikroklima etkisi, kışın soğuk rüzgârlardan koruma ve yazın gündüz sıcak, gece ise serin hava koşulları yaratarak Mayıs ayı başında erken hasat imkânı sunmaktadır. Bu doğal avantaj, YAKA'nın kiraz sektöründe rekabet gücünü artırmakta; bölgenin özel iklim şartları ve doğru seçilmiş çeşitlerin birleşimi sayesinde dayanıklı, tatlı ve yüksek kaliteli kirazlar elde edilebilmektedir.

Bölgenin adını taşıyan YAKA IKE, stratejik konumu, kapsamlı sertifikasyon süreçlerindeki başarısı ve modern üretim-paketleme altyapısıyla Avrupa ve Asya pazarlarında tanınan bir taze meyve tedarikçisi olmayı sürdürmekte; önemli fuarlara iştirak etmekte ve aynı zamanda iyi ve kontrollü tarım uygulamalarının yaygınlaştırılmasına öncülük etmektedir.



## BLUEFARM IKE

DCT Trading'in %94 oranında bağılı ortaklığı olan BLUEFARM IKE, tarımsal üretim, pazarlama ve satış faaliyetlerini yaban mersini ve kiraz gibi katma değeri yüksek ürünler üzerine yoğunlaştırmıştır. 2021 yılında kurulan şirket, satın alınan ve uzun süreli kiralanan yaklaşık 200 dönüm arazi üzerinde profesyonel bakım ve yetiştiricilik yöntemleriyle yaban mersini üretimi gerçekleştirmektedir.

Şirket, 2023 yılında yurt dışında yaban mersini konusunda uzman kuruluşlar ile iş birliği yaparak yeni bir bakım programı geliştirmiş, bu programı sahada uygulayarak ilk hasadını başarıyla elde etmiştir. Mevcut durumda ana odak noktası yaban mersini olmakla birlikte, YAKA IKE uzmanlarının teknik danışmanlığı kapsamında kurulan üretim bahçelerinde kiraz üretimi de sürmektedir. Bahçelerde Mart-Kasım ayları arasında bakım çalışmalarına ağırlık verilmekte; hasat dönemi ise Mayıs-Haziran-Temmuz aylarını kapsamaktadır. Bu yoğun sezonda yerel istihdama katkı sağlanarak, %80'i kadınlardan oluşan yaklaşık 100 personel çalıştırılmakta; bölge ekonomisine ve toplumsal kalkınmaya önemli ölçüde destek sunulmaktadır.

BLUEFARM'ın üretim kapasitesi, yeni ekimlerle ciddi oranda arttırılmıştır. Sezon başında 16.500 civarında yaban mersini fidanı ve 2.200 civarında kiraz ağacı bulunan bahçelere, 2024-2025 kış döneminde 33.000 ilave yaban mersini fidanı dikilmiştir. Son ekimle birlikte fidan sayısı 50.000 seviyesine ulaşmış olup, bu fidanların 4. yıllarını doldurduklarında yıllık ortalama 190 ton yaban mersini üretim kapasitesine ulaşmaları öngörülmektedir. 2025 yılında satın alınan 25 dönümlük ilave araziye yapılacak dikimlerle birlikte 2026 yılı sonu itibarıyla toplam yaban mersini ağaç sayısının 70.000'e çıkarılması hedeflenmiştir.

BLUEFARM'ın ilk hasadında yakaladığı verimlilik, bölgedeki diğer yetiştiricilerin de yaban mersini üretimine yönelmesine önyak olmuştur. Bu süreçte, BLUEFARM ve YAKA IKE bünyesindeki mühendisler, tarımsal verimliliği artırmak ve kaliteli üretim standardını yaygınlaştırmak amacıyla bölgedeki üreticilere danışmanlık hizmetleri vermektedir. Bu yaklaşım, şirketin bölge tarımına katkısını artırmakta ve uzun vadede sürdürülebilir bir üretim ekosistemi oluşturmasına yardımcı olmaktadır.

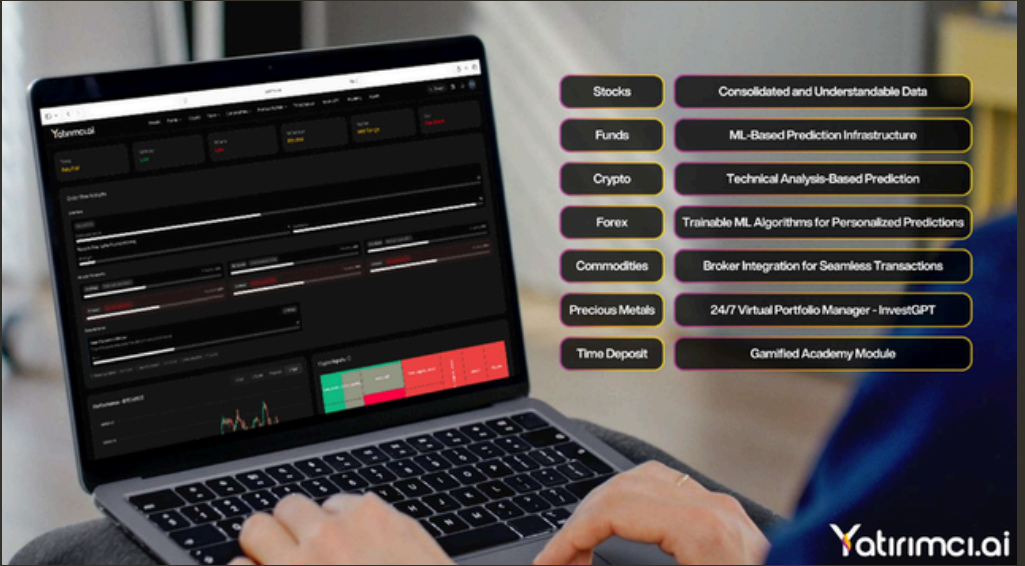


## PULSE FİNANSAL TEKNOLOJİLER VE DANIŞMANLIK A.Ş.

DCT Trading'in teknoloji odaklı büyüme stratejisi kapsamında kurulan Pulse Finansal Teknolojiler ve Danışmanlık A.Ş., 10 Eylül 2024 tarihinde Ticaret Sicili'ne tescil edilerek İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü bünyesindeki Teknopark'ta faaliyete geçmiştir. Şirketin kuruluşu, DCT Trading'in tarım emtiası ticaretinde yıllara dayanan deneyimini yapay zeka tabanlı çözümlerle birleştirerek katma değerli hizmetlerin hem şirketin ticari iş ortaklarına hem de üçüncü taraf kullanıcılara sunulması amacıyla hayata geçirilen stratejik yatırımın ilk adımını temsil etmektedir.

Tarım teknolojileri (Agrotech) alanındaki bu önemli atılım, aynı zamanda DCT Trading'in kamuoyu ve yatırımcılarıyla daha önce paylaştığı yapay zeka temelli yatırımlara ilişkin vizyonun somut bir yansımasıdır. Pulse, öncelikli olarak tarım emtialarına odaklanmakla birlikte, kullanıcılarının yatırım kararlarını optimize etmek ve stratejik avantajlar elde etmelerini sağlamak üzere hisse senetleri ve yatırım fonları gibi geniş bir yelpazedeki finansal enstrümanların gelecek değerlerini tahminlemeyi amaçlamaktadır. Bu doğrultuda, platformda güçlü yapay zeka algoritmaları ve veri analitiği yöntemleri kullanılmaktadır.

Geliştirilen yapı sayesinde farklı risk profiline sahip yatırımcıların, toplulaştırılmış veri ve bilgilere tek noktadan erişmeleri mümkün hale gelecektir. Böylelikle Pulse, yatırım süreçlerinde verimlilik ve şeffaflık sağlarken, DCT Trading bünyesindeki tarım emtiası tecrübesini yeni nesil teknolojilerle bir araya getirerek sektörde öncü bir konum edinmeyi hedeflemektedir.



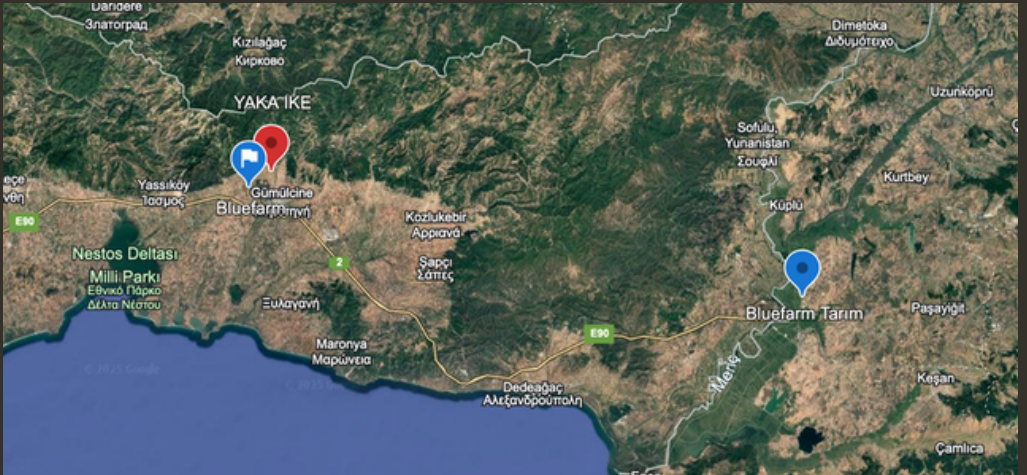
## Bluefarm Tarım Teknolojileri ve Üretim A.Ş.

Bluefarm Tarım Teknolojileri ve Üretim A.Ş., tarımsal üretimde modern teknolojilerin kullanımını esas alan bir faaliyet modeliyle 2025 yılı Eylül ayında kurulmuştur. Şirket, Türk Ticaret Kanunu hükümleri çerçevesinde kurulmuş olup kuruluşuna ilişkin tescil işlemleri tamamlanmış ve kuruluşu Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan edilmiştir. Şirketin ana faaliyet konusu; tarımsal üretim, tarım teknolojileri uygulamaları, verimlilik ve kalite odaklı üretim süreçlerinin geliştirilmesi ile bu kapsamdaki ürünlerin tedarikine yöneliktir.

Bluefarm, üretim faaliyetlerinde sürdürülebilirlik, izlenebilirlik ve kalite standartlarının sağlanmasını temel öncelik olarak benimsemektedir. Bu doğrultuda, modern tarım teknikleri, kontrollü üretim uygulamaları ve kaynak kullanımının optimize edilmesine yönelik sistemler kullanılmakta; üretim süreçleri düzenli olarak kalite kontrol mekanizmaları ile izlenmektedir. Şirket, ürün kalitesinin sürekliliğini sağlamak ve operasyonel verimliliği artırmak amacıyla teknolojik altyapısını geliştirmeye yönelik çalışmalarını sürdürmektedir.

DCT Trading ile yürütülen iş ilişkisi kapsamında Bluefarm, tarımsal ürün tedariki ve üretim planlaması açısından önemli bir iş ortağı konumundadır. Söz konusu iş birliği; tedarik sürekliliğinin sağlanması, ürün standardizasyonunun artırılması ve tedarik zinciri yönetiminde etkinliğin geliştirilmesi açısından DCT Trading'in faaliyetlerini destekleyici niteliktedir. Bu kapsamda Bluefarm'ın üretim kapasitesi ve operasyonel kabiliyetleri, DCT Trading'in ticari faaliyetleri ile uyumlu şekilde değerlendirilmektedir.

Önümüzdeki dönemlerde Bluefarm'ın; mevcut üretim altyapısını güçlendirmeye, kapasite artışına yönelik yatırımlar gerçekleştirmeye ve sürdürülebilir tarım uygulamalarını yaygınlaştırmaya devam etmesi planlanmaktadır. Şirketin faaliyetleri, DCT Trading'in uzun vadeli büyüme ve tedarik stratejileri ile uyumlu şekilde sürdürülmektedir.



## DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş.

DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş., tarım ürünlerinin depolanması, muhafazası ve ticaretinin desteklenmesi amacıyla lisanslı depoculuk faaliyetlerinde bulunmak üzere kurulmuştur. Şirket, Türk Ticaret Kanunu hükümleri çerçevesinde kurulmuş olup kuruluşu ticaret siciline tescil edilmiş ve kuruluşuna ilişkin ilan Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde yayımlanmıştır. Şirket, ilgili mevzuat kapsamında lisanslı depoculuk faaliyetlerini yürütmek üzere gerekli yasal izin ve düzenlemelere tabi olarak faaliyet göstermektedir.

Şirketin ana faaliyet konusu; hububat ve diğer tarımsal ürünlerin lisanslı depolarda muhafazası, kalite sınıflandırması, tartım ve analiz hizmetlerinin sunulması ile ürünlerin güvenli ve izlenebilir şekilde depolanmasına yönelik operasyonların yürütülmesidir. Bu kapsamda DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş., tarımsal ürün ticaretinde şeffaflığın artırılması, ürün kayıplarının azaltılması ve piyasa etkinliğinin desteklenmesini amaçlamaktadır.

Faaliyetler, Tarım ve Orman Bakanlığı başta olmak üzere ilgili kamu otoriteleri tarafından belirlenen düzenlemeler çerçevesinde yürütülmekte olup, depolama süreçlerinde kalite standartları, sigorta, elektronik ürün senedi (ELÜS) sistemi ve izlenebilirlik uygulamaları ön planda tutulmaktadır. Şirket, lisanslı depoculuk altyapısını geliştirmeye ve operasyonel verimliliği artırmaya yönelik yatırımlarını sürdürmektedir.

DCT Group bünyesinde faaliyet gösteren Şirket, grubun tarımsal ticaret, tedarik zinciri yönetimi ve emtia bazlı iş modellerini destekleyici stratejik bir yapı taşı oluşturulmaktadır. Lisanslı depoculuk faaliyetleri sayesinde grubun ürün tedarikinde süreklilik sağlanacak, ticari faaliyetlerde maliyet ve operasyonel risklerin yönetimine katkı sunulacak çalışmalar yürütülecektir.

Önümüzdeki dönemde Şirket'in; depolama kapasitesini artırmaya, teknolojik altyapısını güçlendirmeye ve lisanslı depoculuk faaliyetlerini genişletmeye yönelik çalışmalarını sürdürmesi öngörülmektedir. Şirket faaliyetleri, DCT Group'un uzun vadeli büyüme ve tarım odaklı stratejileri ile uyumlu şekilde yürütülmektedir.



## İştiraklerimiz

### COTCAST YAPAY ZEKA TEKNOLOJİ A.Ş.

Cotcast Yapay Zeka Teknoloji A.Ş., TÜBİTAK desteği ile iki yıl süren yoğun çalışmalar sonucunda, New York Borsası'nda işlem gören pamuk emtiasına ilişkin vadeli işlem sözleşmelerinin izleyen beş günlük (T+5) kapanış fiyatını tahminleyebilen yapay zeka tabanlı bir platform geliştirmiştir. Tamamen Türk mühendislerin, yazılım uzmanlarının ve pamuk sektörü temsilcilerinin ortak deneyimleriyle oluşturulan bu model, dünyada bir ilk olma özelliği taşıması bakımından da büyük önem arz etmektedir.

Söz konusu platform, web, iOS ve Android uygulamaları aracılığıyla tüm dünyadaki pamuk sektörü paydaşlarına; özel ajanda, hava tahmini, ülkeler bazında üretim, stok, ihracat ve ithalat verileri, pamuk sektörüne ilişkin raporlar ve beş günlük pamuk vadeli işlem kontrat değerlerini tek bir uygulamaya üzerinden sunmaktadır. Bu kapsamda, sadece pamuk sektöründe faaliyet gösteren birey ve kurumlar değil, aynı zamanda vadeli işlem kontratları ile işlem yapan aracı kurumlar ve portföy yönetimi şirketleri açısından da kritik bir veri sağlayıcısı konumundadır. Gelecek dönemde platforma diğer tarımsal emtiaların da eklenmesiyle, uygulamanın çok daha geniş kitlelere erişmesi hedeflenmektedir.

DCT Trading olarak, ana ticaret kalekimiz olan balya pamuğun uluslararası piyasalardaki fiyatlaması, New York Borsası'nda işlem gören vadeli pamuk kontratlarının fiyat seviyelerine doğrudan bağlı olduğu için, ticari faaliyetlerimizi daha etkin ve kârlı yürütmek, riskleri minimize etmek amacıyla yapay zeka ve makine öğrenimi teknikleriyle tarımsal inovasyon konularında çalışan şirketleri yakından takip etmekteyiz.

Bu doğrultuda, halka arz sürecimizde kamuoyu ve yatırımcılarımızla paylaştığımız Sermaye Artırımından Elde Edilecek Fonun Kullanımına İlişkin Yönetim Kurulu Raporu'na da uygun şekilde, Yönetim Kurulumuz Cotcast Yapay Zeka Teknoloji A.Ş. (Cotcast AI) firmasına tohum yatırımı yapılmasına karar vermiştir. Gerek iş sonuçlarını doğrudan etkileme potansiyeli gerekse ticari deneyimlerimizle değer yaratma potansiyeli dikkate alınarak gerçekleştirilen bu yatırım çerçevesinde, Cotcast AI'nin %5 hissesini satın alınmıştır.



## TRK TEKNOLOJİ YAZILIM ARGE A.Ş.

TRK Teknoloji Yazılım Arge A.Ş., 2021 yılı Ocak ayında kurulan ve yapay zeka teknolojileri alanında faaliyet gösteren bir derin teknoloji şirkettir. Bünyesinde barındırdığı değerli bilim insanları, yazılımcılar ve akademisyenlerden oluşan uzman ekip, verimliliği artırmaya ve farklı sektörlerde iş süreçlerini kolaylaştırmaya odaklanan yenilikçi çalışmalar yürütmektedir. Bu kapsamda, yapay zeka ve karmaşıklık teorileri temel alınarak geliştirilen, A-TRK adı verilen yapay zeka robotu; belirlenen problemlerin tanımlanması, yorumlanması, çözüm üretilmesi ve öngörülerde bulunulması gibi çok yönlü işlevleri yerine getirebilmektedir.

A-TRK, ileri düzey matematiksel modeller kullanarak başta borsalar, altın, gümüş, pamuk, WTI ve Brent petrol gibi birçok emtia'nın geleceğini yüksek doğruluk oranlarıyla tahmin edebilmekte; bu sayede yatırımcılara kârlı sonuçlar elde etme imkânı sunmaktadır. Şirketimiz, yeni nesil dijital teknolojilerle ticari faaliyetlerini güçlendirme vizyonu doğrultusunda, özellikle üretken yapay zeka (Generative AI) ve derin öğrenme tabanlı emtia ile kur tahminlemesi, tarımsal inovasyon ve kurum içi verimliliği artırma çalışmalarını yakından takip etmekte; global ölçekte katma değer yaratacak iş birliği ve ortaklıklara odaklanmaktadır.

Bu kapsamda, LLM modelleri ve üretken yapay zeka (Generative AI) teknolojilerinden yararlanarak dijital kurumsallaşma süreçlerimizin performansını artırmayı hedeflemekteyiz. Şirketimizin uluslararası pazarlardaki gücünü bu dijital teknolojilerle daha da pekiştirmek amacıyla geliştirilen A-TRK robotu, bir Robo Advisor (yapay zeka tabanlı robot danışman) olarak kesintisiz erişilebilirlik sağlamaktadır. Ayrıca, otonom yapay zeka destekli karar mekanizmaları sayesinde duran varlıklarımızın daha etkin ve kârlı şekilde değerlendirilmesi ve ticari faaliyetlerimizin optimize edilmesine imkan tanınmaktadır.

Söz konusu vizyon çerçevesinde, Yönetim Kurulumuz, Şirketimizin dijital teknoloji inovasyonları ile küresel rekabet gücünü artıracak stratejik bir adım atarak TRK Teknoloji Yazılım Arge A.Ş.'ye yatırım yapma kararı almıştır. Yönetim Kurulumuz tarafından Aralık 2024 ve Ocak 2025 tarihlerinde alınan kararlar neticesinde toplamda 1.200.000 USD tutarında yatırım karşılığında TRK Teknoloji'nin %4 hissesinin satın alınmıştır. Atılan bu adımlar, Şirketimizin yeni nesil teknolojiler alanında gücünü ve rekabet üstünlüğünü artırma hedefi doğrultusunda önemli bir kilometre taşı niteliğindedir.



## Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı

Değerli Paydaşlarımız,

Küresel ölçekte ekonomik belirsizliklerin, jeopolitik risklerin ve iklim kaynaklı dalgalanmaların belirginleştiği bir dönemde, DCT Trading olarak faaliyetlerimizi uzun vadeli bakış açımızdan ödün vermeden sürdürmenin haklı gururunu yaşıyoruz. İçinde bulunduğumuz bu çok boyutlu dönüşüm çağında, sadece bugünü yönetmenin değil, yarını doğru okumaya çalışmanın da yönetim sorumluluğumuzun ayrılmaz bir parçası olduğuna inanıyorum.

DCT Trading'in temel faaliyet alanı olan pamuk ticareti, şirketimizin tarihsel bilgi birikimini, saha tecrübesini ve uluslararası ticaret kabiliyetini en net şekilde yansıtan iş koludur. 2023 yılında 11 ilimizi kapsayan deprem felaketinin getirdiği kapasite daralması, devamında iç pazardaki sıkılaştırıcı ekonomik konjonktür, ana tedarikçisi olduğumuz tekstil sektöründe önemli düzeyde daralmaya neden olmuştur. Devamında küresel ticaretteki değişimlerin emtia fiyatları üzerindeki etkileri ihracat ve transit ticaret hacimlerini etkilemiştir. Özetle; arz-talep dengesinin hızla değiştiği, kalite ve sürdürülebilirlik kriterlerinin giderek daha fazla önem kazandığı, ticaretteki güven ortamının bozulduğu bir yılı geride bıraktık. DCT Trading olarak bu dönemde; tedarik zinciri yönetimimizi güçlendirmeye, riskleri etkin şekilde dağıtmaya ve müşteri odaklı yaklaşımımızı daha da derinleştirmeye odaklandık.

Bununla birlikte, yalnızca geleneksel ticaret alanlarına bağlı kalmanın uzun vadede yeterli olmayacağı bilinciyle, tarım ve teknoloji ekseninde yeni yatırım alanlarına yönelmeyi stratejik bir tercih olarak benimsedik. Yaban mersini yatırımlarımız bu yaklaşımın somut bir yansımasıdır. Katma değeri yüksek, ihracat potansiyeli güçlü ve sürdürülebilir tarım uygulamalarına uygun bu alanda; verimlilik, kalite ve izlenebilirlik odaklı bir üretim modelimizi ülkemizde de oluşturacağız. Tarımsal faaliyetlerde modern tekniklerin ve veri temelli karar mekanizmalarının öneminin farkındayız ve bu doğrultuda yatırımlarımızı kademeli olarak derinleştiriyoruz.

Teknoloji alanındaki yatırımlarımız ise DCT Trading'in geleceğe bakışını temsil etmektedir. Dijitalleşmenin ve teknolojik dönüşümün, yalnızca teknoloji şirketlerini değil, ticaret ve tarım dahil olmak üzere tüm sektörleri kökten değiştirdiği bir dönemdeyiz. Bu gerçeklikten hareketle; ölçeklenebilir, yenilikçi ve uzun vadede değer üretme potansiyeli olan teknoloji girişimlerine odaklanıyoruz. Amacımız, kısa vadeli trendlerin peşinden koşmak değil; sürdürülebilir rekabet avantajı yaratabilecek iş modellerinin parçası olmak ve bilgi temelli büyümeyi desteklemektir.

Tüm bu faaliyet alanlarında ortak paydamız; riskleri öngören, sermayeyi disiplinli kullanan ve kurumsal yönetim ilkelerini merkeze alan bir anlayıştır. DCT Trading olarak büyümeyi yalnızca rakamsal göstergelerle değil, kurumsal olgunluk, operasyonel dayanıklılık ve paydaşlarımıza sağladığımız uzun vadeli değer üzerinden tanımlıyoruz. Şeffaflık, hesap verebilirlik ve etik değerler; karar alma süreçlerimizin temelini oluşturmaya devam etmektedir.

Bu vesileyle, şirketimizin bugünlere gelmesinde emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarıma, iş ortaklarımıza ve bize güven duyan paydaşlarımıza teşekkür etmek isterim. Önümüzdeki dönemde de değişen koşullara uyum sağlayan, fırsatları doğru zamanda değerlendiren ve riskleri kontrollü şekilde yöneten bir anlayışla yolumuza devam edeceğiz.

DCT Trading olarak; köklü ticaret tecrübemizi, tarımda katma değerli üretim vizyonunu ve teknolojiyle şekillenen yeni ekonomi anlayışını bir araya getirerek, sürdürülebilir ve dengeli büyümeyi kararlılıkla sürdüreceğimize yürekten inanıyorum.

Saygılarımla,

Levent Sadık Ahmet  
Yönetim Kurulu Başkanı



## Yönetim Kurulu



**Levent SADIK AMET  
(SADIK AHMET)**

Yönetim Kurulu Başkanı



**Serike MOUSTAFA**

Yönetim Kurulu Başkan Vekili



**Sadıkhhan SADIKAHMET**

Yönetim Kurulu Üyesi



**Doç. Dr. Mesut  
BAYRAKTAROĞLU**

Yönetim Kurulu Üyesi



**Dr. Alper UZUNYOL**

Yönetim Kurulu Üyesi



**Doç. Dr. Uğur Yasın  
ASAL**



**Özkan ARISÜT**

Yönetim Kurulu Üyesi

### Levent SADIK AMET (SADIK AHMET) – Yönetim Kurulu Başkanı

1979 Yunanistan Komotini doğumlu olan Levent Sadık Amet (Sadık Ahmet), ilkokul ve ortaokul eğitimini Yunanistan'ın Komotini şehrinde tamamladıktan sonra Marmara Üniversitesi İngilizce İşletme Bölümü'nden mezun olmuş ve akabinde Amerika Birleşik Devletleri'nde bulunan University of California Irvine'de pazarlama ve yönetim eğitimi almıştır. DCT Trading Dış Ticaret Anonim Şirketi ile Yunanistan'da faaliyet gösteren YAKA, BLUEFARM ve Pulse Finansal Hizmetler şirketlerinin kurucusudur.

Sayın Sadık Ahmet, DCT Trading Yönetim Kurulu Başkanı olup, YAKA, BLUEFARM, PULSE ve Cotcast Yapay Zeka şirketlerinde DCT Trading'i temsilen yönetim kurulu üyeliği yapmaktadır. Levent Sadık Amet (Sadık Ahmet), DEİK – Türk Yunan İş Konseyi'nin başkanlığını 3 yıl süre ile yapmış, halihazırda Dünya Türk İş Konseyi (DTİK) Balkanlar Masası Koordinatörüdür. Evli ve 2 çocuk babası olan Sadık Amet ileri düzeyde İngilizce ve Yunanca bilmektedir.

### Serike MOUSTAFA – Yönetim Kurulu Başkan Vekili

1980 doğumlu olan Serike Moustafa, ilkokul, ortaokul ve lise eğitimini Yunanistan'ın Komotini şehrinde tamamladıktan sonra 2002 yılında İstanbul Üniversitesi Eczacılık Fakültesi'nden mezun olmuştur. 2013 ve 2016 yılları arasında Medipol Üniversitesi'nde Homeopati sertifika programını tamamlamış ve ardından Schüssler Doku Mineralleri ve Bach Çiçek Terapisi eğitimleri almıştır. Medipol Üniversitesi Aromaterapi sertifikasyon programını da tamamlamış olup, Serike Moustafa aynı zamanda Fonksiyonel Tıp akademisi sertifikasına sahiptir. Günümüzde, Bakırköy'de bulunan Sadık Ahmet eczanesinin sahibidir ve mesul müdürü konumundadır. Evli ve 2 çocuk annesi olan Moustafa ileri düzeyde İngilizce ve Yunanca konuşmaktadır.

## **Sadıkhan SADIKAHMET – Yönetim Kurulu Üyesi**

2004 Yunanistan Komotini doğumlu olan Sadıkhan Sadıkahmet, ilkokul ve ortaokul eğitimini Bahçeşehir Kolejinde, Lise eğitimini TED Atakent Kolejinde tamamlamıştır. Eğitimine Koç Üniversitesi Ekonomi Bölümü'nde devam etmektedir. İleri düzeyde İngilizce ve Yunanca konuşmaktadır. DCT Trading Dış Ticaret A.Ş.'de dış ticaret uzmanlığı ve yönetim kurulu üyeliği görevlerini üstlenmektedir.

## **Doç. Dr. Mesut BAYRAKTAROĞLU – Yönetim Kurulu Üyesi**

1978 yılında Bursa'da doğan Dr. Mesut Bayraktaroğlu orta öğrenimini Balıkesir Anadolu Lisesi ve Eskişehir Fen Lisesi'nde tamamladıktan sonra 2003 yılında Marmara Üniversitesi Tıp Fakültesi'nden (İngilizce) mezun olarak hekimliğe başlamıştır. 2010 yılında Yedikule Göğüs Hastalıkları Eğitim ve Araştırma Hastanesi'nde Göğüs Hastalıkları Uzmanlığı eğitimini tamamlamıştır. Halen Memorial Bahçelievler Hastanesi'nde Göğüs Hastalıkları Uzmanlığı, İstanbul Aydın Üniversitesi Tıp Fakültesi'nde Öğretim Görevliliği ve kurucusu olduğu MB Tıp Merkezi ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şirketi'nde yöneticilik yapmaktadır. Evli ve 2 çocuk babası olan Mesut Bayraktaroğlu ileri düzeyde İngilizce bilmektedir.

## **Dr. Alper UZUNYOL – Yönetim Kurulu Üyesi**

1984 yılında İstanbul'da doğan Alper Uzunyol, lisans eğitimini Marmara Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler bölümünde başarıyla tamamladıktan sonra, aynı üniversitede Avrupa Birliği Siyaseti ve Uluslararası İlişkiler alanında lisansüstü eğitimine devam etmiştir. Ardından, İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler alanında yüksek lisansını tamamlayan Uzunyol, doktora çalışmalarını ise aynı üniversitede ekonomi politik alanında tamamlamıştır. Profesyonel kariyerine 2011 yılında İstanbul Ticaret Odası (İTO) bünyesinde başlayan Alper Uzunyol, kurum içerisinde farklı görevlerde bulunmuştur. Göreve Araştırma Uzmanı olarak başlamış; 2018 yılından itibaren ise Proje ve İş Geliştirme Müdürü olarak görev almış ve bu süreçte farklı sektörlere yönelik stratejik proje ve programların geliştirilmesine liderlik etmiştir. İTO'daki görev süresi boyunca enerji, tekstil, eğitim ve inşaat başta olmak üzere çeşitli sektörlere yönelik kapsamlı analizler yürütmüş; mevzuat, uygulama ve sektörel ihtiyaçlar doğrultusunda çok sayıda çalışmada aktif rol almıştır. Çin'den Kanada'ya uzanan geniş bir coğrafyada gerçekleştirilen onlarca uluslararası fuar ve organizasyonlara katılım sağlayarak iş geliştirme ve iş birlikleri süreçlerine katkıda bulunmuştur. Bununla birlikte, ulusal ve uluslararası fon kaynakları ile pek çok proje yürütürken, üniversite-sanayi iş birlikleri, mesleki eğitim programları, tedarikçi günleri, yerleştirme çalışmaları, teşvik ve danışmanlık faaliyetleri gibi farklı alanlardaki çalışmaları da koordine etmiştir. Girişimcilik ekosisteminde de aktif rol alan Uzunyol, TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu Koordinatörü olarak çeşitli projeleri ekibiyle birlikte yürütmüştür. Bunun yanında, UBI Global tarafından dünyanın en iyi 5 kuluçka merkezi arasında gösterilen Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) bünyesinde jüri üyeliği görevinde bulunarak girişimcilik ve start-up ekosistemine katkı sağlamıştır. Alper Uzunyol; DCT Trading'teki görevinin yanı sıra, Pulse Finansal Teknolojiler ve Danışmanlık A.Ş.'de de Yönetim Kurulu üyesidir. Ayrıca, İstanbul Ticaret Üniversitesi Avrupa Birliği Uygulama ve Araştırma Merkezi Danışma Kurulu'nda görev almaktadır.

## Doç. Dr. Uğur Yasin ASAL – Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler (İngilizce) Bölüm Başkanı olarak görev yapmakta olan Doç. Dr. Uğur Yasin ASAL, 1988 yılında İstanbul'da doğmuştur. İstanbul Üniversitesi, Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Doktora Programını "Modern Uluslararası Sistemde Güç Dengesi Teorisinin Yeniden Kurgulanması: G20 Örneğinde Hiyerarşinin Hegemonyası" başlıklı tezi ile tamamlayan ASAL'ın "Rusya'nın Baltık Ülkeleri Dış Politikası: İşbirliği mi Anlaşmazlık mı?", "Türk Modernleşmesinde Devlet, Toplum ve Ekonomi" adlı kitapları, "Asya'da Güvenlik Sorunları ve Yansımaları", "Uluslararası İlişkilerin Temel Kavramları" ortak yazarlı kitap çalışmaları ile G20, Küresel Ekonomi Politik, Ticari Diplomasi ve Uluslararası İlişkiler üzerine yayımlanmış birçok bilimsel eseri bulunmaktadır. ASAL, Avrupa Birliği Komisyonu tarafından desteklenen 'Digital Diplomacy: Building the Common Future with Technology' projesinin kurum koordinatörlüğü görevini sürdürmektedir. ASAL'ın TÜBİTAK projelerinde panelistlik görevleri ile Avrupa Birliği Projelerinde geniş bir araştırma tecrübesi bulunmaktadır.

Uluslararası İlişkiler Konseyi Derneği üyesi olan ASAL, 5. Dünya Su Forumu Parlamenter Asistanlığı görevi ile G20 Antalya Liderler Zirvesi ve G20-T20 Arjantin, Buenos Aires toplantılarında görev yapmıştır. Üniversiteler, sivil toplum kuruluşları ve ilgili platformlarda birçok konferans veren Doç. Dr. Uğur Yasin ASAL, küresel ekonomi politik ve uluslararası ilişkiler alanında akademik ve uygulamalı çalışmalarını sürdürmektedir.

## Özkan ARISÜT – Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi

Özkan ARISÜT, 1985 tarihinde Nevşehir'de doğmuştur. İlkokul, ortaokul ve liseyi Nevşehir'de okumuş, 2009 yılında İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden mezun olmuştur. 2010 yılında Arısüt Hukuk Grubu'nu kurarak serbest avukatlık mesleğini icra etmeye başlamıştır. Ticaret Hukuku, Gayrimenkul Hukuku, Miras Hukuku, İcra ve İflas Hukuku ve bilhassa Sigorta Hukuku alanlarında uzmanlaşmış olan Av. Özkan Arısüt, bu alanlarda 120 kişilik ekibiyle avukatlık faaliyetlerine devam etmektedir. Özkan Arısüt sigorta hukuku alanında Türkiye'nin birçok yerinde eğitim ve seminerler vermiş, genç meslektaşlarına öncülük etmiştir. Özkan Arısüt, Türkiye'nin önde gelen birçok filo kiralama şirketine danışmanlık ve avukatlık hizmeti vermektedir.

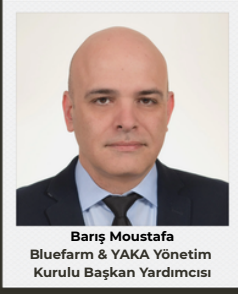


### M. Armağan SARAÇOĞLU - CEO

1974 yılında doğan Saraçoğlu 1998 yılında Lefke Avrupa Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olmuştur. Aynı yıl Türkiye İş Bankası A.Ş. Teftiş Kuruluşu Başkanlığı'nda müfettiş yardımcısı unvanı ile çalışmaya başlamıştır. 2007 yılında İnsan Kaynakları Yönetimi Bölümü'ne Müdür Yardımcısı, 2011 yılında İştirakler Bölümü'ne Banka ve Finans İştiraklerinden Sorumlu birim müdürü olarak atanmıştır. 2,5 yıllık görevi süresince Banka'nın iştiraklerinden İş Finansal Kiralama A.Ş., Arap Türk Bankası A.Ş., İş Faktoring A.Ş. ve Türkiye Sınai Kalkınma Bankası'nda yönetim kurulu üyesi ve denetçi olarak görev yapmıştır. 2013 yılında İş Faktoring A.Ş.'ye Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmış, 2018 yılında İş Bankası Lefkoşa Şubesi Müdürü olmuştur. 2021 yılında Q Yatırım Bankası'nın kuruluş projesini yönetmek üzere ülkeye dönmüştür. Banka'nın strateji çalışmasından başlayarak tüm kuruluş sürecini yönetmiş, kurucu genel müdür olarak görev almıştır. Mart 2024'te CEO olarak DCT Trading'de çalışmaya başlamıştır. Sayın Saraçoğlu aynı zamanda grup şirketimiz Pulse Finansal Hizmetler'de yönetim kurulu üyesidir.

### Tzichat SALICH – Genel Müdür

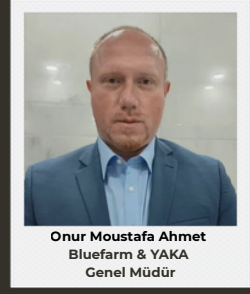
17 Ağustos 1964 Yunanistan doğumlu olan Tzichat Salich ilk ve orta öğretimini Yunanistan'da tamamlamış 1983 yılında Yunanistan Celal Bayar Lisesi'nden mezun olmuştur. Üniversite eğitimini 2009 yılında Boğaziçi Üniversitesi – İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi/ Kamu Yönetimi alanında tamamlamıştır. 1992-2023 yılları arasında Operasyon Sorumlusu, Operasyon Müdürü, Nakliye Müdürü, Genel Müdür (Uluslararası Kara Nakliye), Genel Müdür (Uluslararası Nakliye Kara-Hava-Deniz) olarak görev yapmıştır. 2022 yılından bu yana DCT Trading Dış Ticaret A.Ş.'de Genel Müdür olarak görev yapmaktadır.



**Barış Moustafa**  
Bluefarm & YAKA Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı



**Mecmet Tsavousoglou**  
Bluefarm & YAKA Yönetim Kurulu Üyesi



**Onur Moustafa Ahmet**  
Bluefarm & YAKA Genel Müdür

### **Barış Moustafa – Bluefarm&YAKA Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı**

1980 yılında doğan Barış Mustafa, 2001 yılında İstanbul Üniversitesi İngilizce İktisat bölümünden mezun olduktan sonra Gümülcine'de mali müşavir yardımcısı olarak iş hayatına başlamıştır. 2007 yılından itibaren Yunanistan'da kendi mali müşavirlik ofisi bulunan Mustafa, 2015 yılında kurulan YAKA IKE meyve paketlenme tesisinde ve 2021 yılında kurulan Bluefarm Tarımsal Üretim şirketinde kurucu ortak olmuştur.

### **Mecmet Tsavousoglou – Bluefarm&YAKA Yönetim Kurulu Üyesi**

Mehmet Çavuşoğlu 1980 yılında Gümülcine / Yunanistan'da doğmuştur. Atina Teknik Üniversitesi İnşaat Mühendisliği Bölümünden 2007 yılında mezun olan Çavuşoğlu 2007-2011 yılları arasında muhtelif şirketlerde inşaat mühendisi olarak çalışmıştır. 2011 yılında ortağı ile birlikte Ergonim Architects firmasını kurup, müteahhithliğe başlamıştır. Halen bu faaliyetini sürdüren Sayın Çavuşoğlu kuruluş yıllarından itibaren YAKA ve Bluefarm firmalarında ortak olarak da ticari faaliyetini genişletmiştir. Trakya İşadamları Derneği kurucu üyesi olan Mehmet Çavuşoğlu iyi derecede Yunanca ve İngilizce bilmektedir.

### **Onur Moustafa Ahmet – Bluefarm&YAKA Genel Müdür**

1979 yılında Yunanistan'da Gümülcine'de (Komotini) doğan Onur Mustafa Ahmet, 2002 yılında Boğaziçi Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olmuştur. 2003-2007 yıllarında, İstanbul'da tekstil sektöründe mümessil Ultimo firmasında lojistik departmanında çalışmıştır. 2008 yılında Yunanistan'da askerlik hizmetini tamamladıktan sonra 2012 yılına kadar Gümülcine'de Paratiritis gazetesinde çalışmıştır. 2012 yılında Gümülcine'deki Trakya Democritus Üniversitesi Ekonomi Bölümü Yüksek Lisansı Bölümü'nden mezun olmuştur. 2014-2020 yıllarında Batı Trakya Azınlığı Yüksek Tahsilliler Derneği'nde Ekonomi Koordinatörü olarak çalışmış olup, 2020 yılından itibaren de YAKA&Bluefarm şirketlerinde Genel Müdür görevini sürdürmektedir.

## 2025 Yılındaki Gelişmeler

- 27.02.2025 tarihinde 1 milyon TL sermayesinin tamamının kendisi tarafından ödeyeceği bir şirket kurularak, lisanslı depoculuk başvurusu yapılmasına ilişkin yönetim kurulu kararı almıştır. Yıllardır balya pamuk ticareti şirketimizin ana işlerinden birisi olmuştur. Hassas bir ürün olan pamuğun, global standartlara uygun ve sigortalanabilir ortamlarda stoklanması, ürünlerin güvenliği ve risk yönetimi açısından ilgili yatırım önem arz etmektedir. Lisanslı depoculuk faaliyeti sayesinde; stoklanacak olan ürünlerde standardizasyon sağlanacak ve alternatif olarak farklı firmalara da stoklama hizmeti verilmesi planlanmaktadır.
- Şirketimiz 18.03.2025 tarihinde Yunanistan'da kurulu bağlı ortaklığı Bluefarm IKE bünyesinde yürüttüğü tarımsal üretim faaliyetinin benzer bir modelle ülkemizde de hayata geçirilmesi kararını almıştır. Yaban mersini üretimine ilave olarak topraksız tarım kapsamında yetişen ürünler de dahil olmak üzere katma değerli farklı çeşitlerin üretimi de planlanmaktadır.
- Şirketimiz 24.03.2025 tarihinde pay geri alım kararı almış, işlemlere 26.03.2025 tarihinde başlamıştır. 12.05.2025 tarihinde tamamlanan program kapsamında 38,02 TL ortalama fiyattan toplam 600 bin adet pay geri almıştır.
- 26.03.2025 tarihinde Yunanistan'da kurulu ve %98 pay sahibi olduğumuz bağlı ortaklığımız YAKA IKE'nin ödenmiş sermayesi 1.230.000 EUR'dan 1.860.000 EUR'a yükseltilmiştir.
- Şirketimiz 16.04.2025 tarihinde Analist Toplantısı sunumunu gerçekleştirmiştir.



- Şirketimiz 18.04.2025 tarihinde 2024 yılı Olağan Genel Kurul toplantısını gerçekleştirmiştir.



- Şirketimiz bağlı ortaklığı Pulse Finansal Teknolojiler A.Ş'nin 19.06.2025 tarihinde 99.500 TL nominal pay karşılığında %3,9 oranındaki hissenin 200.000 ABD Doları karşılığında satılmasına ve 2.500.000 TL olan çıkarılmış sermayesinin 49.750 TL nominal değerli yeni pay karşılığında 100.000 ABD Doları emisyon primli sermaye artışına katılmamasına ve yeni alıcıya tahsis edilmesine karar vermiştir. İlaveten; bağlı ortaklığı Pulse Finansal Teknolojiler A.Ş'nin 26.06.2025 tarihinde sahip olduğu 177.950 TL nominal pay karşılığında % 6,7 oranındaki hissenin 343.700 USD karşılığında iki farklı yatırımcıya satılmasına ve 2.500.000 TL olan çıkarılmış sermayesinin 103.600 TL nominal artışında yeni payların emisyon primli olarak 200.000 USD ABD Doları ile yeni alıcılara tahsis edilmesine karar vermiştir. Bahis konusu işlemlere ilişkin genel kurul 02.07.2025 tarihinde gerçekleştirilmiş ve sermayesi 2.500.000 TL'den 2.655.400 TL'ye yükseltilmesi dahil esas sözleşme değişiklikleri genel kurul tarafından onaylanmıştır. 07.07.2025 tarihinde bağlı ortaklığımız hisse satışı tamamlanmıştır.
- Şirketimiz 09.07.2025 tarihinde 1.500.000.000 TL nominal tutarı aşmayacak şekilde, vadesi en fazla 1 yıl olmak üzere, yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere borçlanma aracı ihraç etmesi amacıyla Sermaye Piyasası Kurulu'nun 03.07.2025 tarihli ve 2025/38 sayılı bülteninde onay almıştır.
- Şirketimiz 17.07.2025 tarihinde, 1 milyon TL sermayesinin tamamı ödenen "DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş."nin ticaret siciline tescil işlemlerini gerçekleştirmiştir. DCT Group Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş 5.000 ton kapasiteli pamuk lisanslı deposu kuruluş iznini almıştır.
- Şirketimiz 01.09.2025 tarihlinde; yurt içindeki tarımsal üretim ve ticaret faaliyetlerinin kurulacak yeni bir şirket altında yürütülmesine karar vermiş ve bu amaçla 10 Milyon TL sermayesinin tamamı kendi tüzel kişiliği tarafından ödeyerek BLUEFARM TARIM TEKNOLOJİLERİ ve ÜRETİM A.Ş. unvanlı bir şirket kurmuştur. Kurulan bağlı ortaklığımız üzerinden başta yaban mersini olmak üzere satın alınacak veya uzun dönemli kiralanacak araziler üzerinde taze meyve sebze üretimi ve ticareti faaliyeti yürütülmesi planlanmaktadır.

- Şirketimiz 16.09.2025 tarihinde; bağıli ortaklığımız YAKA ve BLUEFARM'ın Yunanistan Tarım Enstitüsü (Elgo Dimitra) tarafından başlatılan, Gümülcine bölgesinde üretilen kirazların nitel ve coğrafi özelliklerinin pilot dokümantasyonu ve Korunmuş Coğrafi İşaret (PGI) başvurusuna temel oluşturulması amacıyla yürütülecek "RodopiCherries" Operasyonel Grup Projesine katılma kararı almıştır. Proje; fabrikamızın da bulunduğu bölgede yetişen kirazlar için genetik tanımlama, metabolomik, kararlı izotop ve mikrobiyom analizlerini bir araya getirerek ürünün coğrafi kimliğini bilimsel olarak doğrulamayı hedeflemektedir. Proje, coğrafi kimlik doğrulamasına dayalı markalaşma ile üretici fiyatlarında %30-50 bandında artışa ve ülke genelinde sınırlı bir payın PGI sertifikasyonu alması halinde yıllık 3-4 milyon € ilave sektör değeri potansiyeline ulaşmasına imkân verecektir. Bağıli ortaklığımız BLUEFARM, pilot uygulamalar için mevcut arazilerini kullanıma açacak ve örnek toplanmasına katkıda bulunacak, diğer bağıli ortaklığımız YAKA ise ürünleri izleyecek ve hasat sonrası kalite ve özelliklerini değerlendirecektir. Projenin finansmanı %100 oranında Avrupa Birliği hibe programları kapsamında olup, faaliyet kapsamında BLUEFARM 75.000 EUR, YAKA 100.000 EUR hibeden faydalanacaktır.
- Şirketimizin bağıli ortaklığı Bluefarm Tarım Teknolojileri ve Üretim A.Ş 14.10.2025 Edirne ili İpsala ilçesi Sarıcaali köyünde tarımsal üretim faaliyetinde bulunmak üzere 206 dönüm arazi satın alımında bulunmuştur.
- Şirketimizin bağıli ortaklığı YAKA IKE GES yatırımı kapsamındaki resmi başvuru süreci 31.10.2025 tarihi itibarıyla tamamlanmıştır, Yunan Elektrik Dağıtım Şebekesi Operatörü (DEDDHE) onayı alınmış ve sözleşme imzalanmıştır. Akülü sistemle kurulacak olan sistemle ilgili Avrupa Birliği yeşil enerji hibe programı başvurusu sürecine de başlanmıştır. Projenin toplam maliyetinin vergiler dahil 160.000 EUR civarında oluşması beklenmektedir.
- Şirketimizin bedelsiz sermaye artımı başvurusu 22.12.2025 tarihinde onaylanmış olup, Mevcut 130.000.000 TL olan çıkarılmış sermayesinin 500.000.000 TL'lik kayıtlı sermaye tavanı içerisinde kalmak koşuluyla 50.000.000 TL'si Sermaye Enflasyon Düzeltme Olumlu Farkları hesabından, 210.000.000 TL'si Hisse Senedi İhraç Primleri hesabından karşılanmak üzere toplam 260.000.000 TL artırılarak 390.000.000 TL'ye yükseltilmesine karar verilmiştir.



## Kurumsal Yönetim

### Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum Beyanı

DCT Trading Dış Ticaret Anonim Şirketi, 31 Temmuz 2024 tarihinde gerçekleştirdiği halka arz ile DCTTR sembolüyle Borsa İstanbul'un Ana Pazarı'nda işlem görmeye başlamıştır. Şirket, sürdürülebilir kalkınma hedefleri doğrultusunda ekonomik değer yaratmayı amaçlamaktadır. Bu doğrultuda, SPK'nın yayınlamış olduğu Kurumsal yönetim ilkelerini kendisine hedef olarak belirlemiş ve her yıl daha iyi kurumsal yönetim uygulamalarını gerçekleştirmek için kendisine bir yol haritası çizmiştir.

a) Sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerçekleştirilecek kurumsal yönetim uygulamaları, şirketimizin faaliyetlerinin etkin ve şeffaf şekilde sürdürülmesi ve pay sahiplerine en yüksek katma değer sağlanabilmesi için büyük önem taşımaktadır. Sermaye Piyasası Kurulu'nun 10.01.2019 tarih ve 2/49 sayılı karar gereğince Kamuyu Aydınlatma Platformu (KAP) üzerinden Kurumsal Yönetim Uyum Raporu (URF) ve Kurumsal Yönetim Bilgi Formu (KYBF) şablonları kullanılarak yayımlanan kurumsal yönetim uyum raporları Şirketimiz Yönetim Kurulu'nun 10/03/2026 tarihli ve 2026/1 sayılı kararıyla kabul edilmiş ve KAP'ta yayımlanmıştır.

b) Şirketimizin uygulanması zorunlu olmayan kurumsal yönetim ilkelerinden uyum sağlamadığı veya kısmi uyum sağladığı ilkelere ve ilke bazında gerekçelere aşağıda yer verilmektedir:

c) Uygulanması zorunlu olmayan ilkelere, (b) bendinde yer verilen ilkelere hariç, uyulmuştur. Şirketimize, bu ilkelere tam olarak uyulmamış olması nedeniyle herhangi bir çıkar çatışması meydana geldiğine ilişkin herhangi bir bilgi ulaşmamış olup Kurumsal Yönetim Komitesi'nce de bu yönde bir tespit yapılmamıştır. Uygulanması zorunlu olmayan ilkelere uyum sağlanması hususu ilke bazında değerlendiriliyor olup pay sahiplerimiz ve diğer menfaat sahiplerimizin ihtiyaçları çerçevesinde gerekli görülmesi halinde ilave bazı ilkelere uyum sağlanması için çalışma yürütülmektedir.

### Yönetim Kurulu Komiteleri

Yönetim Kurulu 11.10.2024 tarihinde; Sermaye Piyasası Kurulu'nun (II-17.1) sayılı Kurumsal Yönetim Tebliği eki Kurumsal Yönetim İlkeleri ve ilgili diğer mevzuat uyarınca kurulmuş olup aynı tarihli yönetim kurulu kararıyla kabul edilen komitelere ait çalışma esasları KAP'ta duyurulmuştur. Komite çalışma esasları aynı zamanda internet sitemizde de yer almaktadır.

#### • Denetimden Sorumlu Komite

Yönetim Kurulunun 11.10.2024 tarihli kararıyla; Yönetim Kurulu Üyeleri Sayın Doç. Dr. Uğur Yasin Asal ve Sayın Özkan Arısüt'ün iştirakları ile Denetimden Sorumlu Komite'nin teşkiline Doç. Dr. Uğur Yasin Asal'ın Denetimden Sorumlu Komite Başkanı olarak tayinine karar verilmiştir.

Denetimden Sorumlu Komite Üyeleri:

- Doç. Dr. Uğur Yasin Asal - Komite Başkanı (Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi)
- Özkan Arısüt - Komite Üyesi (Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi)

Her iki üye de denetim, muhasebe ve/veya finans alanında en az beş yıllık deneyime sahip değildir.

Denetimden Sorumlu Komite'nin bağımsız dış denetim, iç denetim, muhasebe sistemi ve finansal raporlama ve bu konuların dışında kalan diğer sorumlulukları çalışma esaslarında ayrıntılı olarak yer almaktadır. Denetimden Sorumlu Komite ilgili mevzuatta belirtilen görevleri ile ilgili devamlı bilgi almakta, zaman zaman Şirket'in Denetçisi ile toplantı yapmakta ve üçer aylık dönemler halinde toplanarak, Şirket'in üçer aylık performansını gösteren ve kamuya açıklanacak mali tablolar hakkındaki görüş ve tespitlerini Yönetim Kurulu'na bildirmektedir.

Komite, kendi görev ve sorumluluk alanıyla ilgili tespitlerini ve konuya ilişkin değerlendirmelerini ve önerilerini derhal Yönetim Kurulu'na yazılı olarak bildirmektedir. Bu kapsamda; Denetimden Sorumlu Komite, 2025 yılı içinde Yönetim Kurulu'na beş bildirimde bulunmuştur; bunlardan biri Denetim Komitesi toplantılarının ardından yapılan olağan periyodik bildirim olup diğer ikisi Pay Tebliği'ne istinaden hazırlanan Halka Arz Fiyatının Belirlenmesinde Esas Alınan Varsayımlara İlişkin Değerlendirme Raporu ve Fon Kullanımına İlişkin Rapordur.

#### • Kurumsal Yönetim Komitesi

Yönetim Kurulunun 11.10.2024 tarihli kararıyla; Yönetim Kurulu üyeleri Sayın Doç. Dr. Uğur Yasin Asal'ın, Sayın Dr. Alper Uzunyel'un, Sayın Sadıkhhan Sadıkahmet'in ve Selçuk Özerk Erk'in iştirakleri ile Kurumsal Yönetim Komitesi'nin teşkiline Sayın Doç. Dr. Uğur Yasin Asal'ın Kurumsal Yönetim Komitesi Başkanı olarak tayinine ve Yönetim Kurulu yapılanmasının gerekleri dikkate alınarak, ayrı bir aday gösterme komitesi ve ücret komitesi oluşturulmamasına ve bu komitelerin görevlerinin de Kurumsal Yönetim Komitesi tarafından yerine getirilmesine karar vermiştir.

Yönetim Kurulu; 03.12.2025 tarihinde, Sermaye Piyasası Kurulu'nun (II-17.1) sayılı Kurumsal Yönetim Tebliği eki Kurumsal Yönetim İlkeleri ve ilgili diğer mevzuat uyarınca; Eser Taşçı'nın Kurumsal Yönetim Komitesi üyeliğinden istifasının kabulüne ve yerine Yatırımcı İlişkileri Yöneticisi Burak Dayıoğlu'nun atanmasına karar vermiştir.

Kurumsal Yönetim Komitesi Üyeleri:

- Doç. Dr. Uğur Yasin Asal - Komite Başkanı (Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi)
- Dr. Alper Uzunyel - Komite Üyesi (İcracı Yönetim Kurulu Üyesi)
- Sadıkhhan Sadıkahmet - Komite Üyesi (İcracı Olmayan Yönetim Kurulu Üyesi)
- Burak Dayıoğlu - Komite Üyesi (Yatırımcı İlişkileri Yöneticisi)

Kurumsal Yönetim Komitesi, kendi görev ve sorumluluk alanıyla ilgili olarak ulaştığı tespit ve önerileri Yönetim Kurulu'na yazılı olarak bildirmektedir. Bu kapsamda; Kurumsal Yönetim Komitesi, 2025 yılı içinde Yönetim Kurulu'na bir bildirimde bulunmuştur.

#### • Riskin Erken Saptanması Komitesi

Yönetim Kurulunun 11.10.2024 tarihli kararıyla; Sermaye Piyasası Kurulu'nun (II-17.1) sayılı Kurumsal Yönetim Tebliği eki Kurumsal Yönetim İlkeleri ve ilgili diğer mevzuat uyarınca; Yönetim Kurulu Üyeleri Sayın Doç. Dr. Uğur Yasin Asal ve Sayın Özkan Arısüt'ün iştirakleri ile Riskin Erken Saptanması Komitesi'nin teşkiline ve Özkan Arısüt'ün Riskin Erken Saptanması Komite Başkanı olarak tayinine karar verilmiştir.

Riskin Erken Saptanması Komite Üyeleri:

- Özkan Arısüt - Komite Başkanı (Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi)
- Doç. Dr. Uğur Yasin Asal - Komite Üyesi (Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi)



Yılda en az bir kez risk yönetimi ve iç kontrol sistemlerinin etkinliğini gözden geçiren Riskin Erken Saptanması Komitesi'nin diğer görev ve sorumlulukları çalışma esaslarında ayrıntılı olarak yer almaktadır.

Komite, kendi görev ve sorumluluk alanıyla ilgili olarak ulaştığı tespit ve önerileri Yönetim Kuruluna yazılı olarak bildirmektedir. Bu kapsamda; Riskin Erken Saptanması Komitesi, 2025 yılı içinde Yönetim Kurulu'na bir bildirimde bulunmuştur.

### **Denetimden Sorumlu Komitenin Faaliyetleri ve Toplantı Sonuçları**

11.10.2024 tarihinde gerçekleştirilen olağan genel kurul toplantısında bağımsız yönetim kurulu üyelerinin atanması gerçekleştirilmiştir. Bununla birlikte; yönetim kurulunun aynı tarihli toplantısıyla atanan Denetimden Sorumlu Komite üyeleri, 2025 yılındaki ilk toplantılarını 9 Mayıs 2025 tarihinde, birinci çeyrek finansal raporlarının açıklanması öncesinde gerçekleştirmiştir.

Finansal rapor ve dipnotları gözden geçiren komite, şirketin muhasebe sistemi, finansal bilgilerin kamuya açıklanması, bağımsız denetimi ve iç kontrol sisteminin işleyişi ve etkinliğinin gözetiminin komite tarafından gerçekleştirildiğine ve şirket yönetimince hazırlanan ve kamuya açıklanacak mali tablolarının şirketin izlediği muhasebe ilkelerine ve gerçeğe uygun ve doğru olduğuna dair yönetim kuruluna bildirimde bulunmuştur.

### **İç Denetim ve İç Kontrol Faaliyetleri**

Şirket Yönetim Kurulu, sermaye piyasası mevzuatına tabi olan Şirket'in iç denetim faaliyetlerinin en etkin şekilde sürdürülebilmesi için gerekli çabayı göstermektedir. Ayrıca bu amaçla Yönetim Kurulu bünyesinde Denetimden Sorumlu Komite kurulmuştur ve faaliyetlerini sürdürmektedir. Denetimden Sorumlu Komite faaliyetlerini, denetimler sonucunda ulaştığı tespit ve önerileri Yönetim Kurulu'na sunmaktadır.

### **Risk Yönetimi Uygulamalarına İlişkin Bilgiler**

Şirket'in Riskin Erken Saptanması Komitesi bulunmakta, söz konusu komitenin faaliyetleri dikkate alınarak risk yönetimi gerçekleştirilmektedir. Riskin Erken Saptanması Komitesi, düzenli olarak toplantılar gerçekleştirmekte ve Yönetim Kurulu'na raporlama yapmaktadır. Komite'nin çalışmalarıyla ilgili ayrıntılı bilgiler Komiteler başlığı altında sunulmaktadır.

### **İlişkili Taraf İşlemleri**

İlişkili taraf işlemleri ile ilgili detaylı bilgiler Şirketimizin finansal raporunun 4 numaralı dipnotunda bulunmaktadır.

1 Ocak 2025 – 31.12.2025 tarihleri arasında Kurumsal Yönetim Tebliği (II-17.1) madde 9 ve madde 10 kapsamına girecek nitelikte bir işlem olmamıştır.

## Genel Kurula İlişkin Bilgiler

Şirketimizin 2024 yılına ilişkin olağan genel kurul toplantısı 18.04.2025 tarihinde gerçekleştirilmiştir. Toplantıda 2024 faaliyet raporu ve finansalları kabul edilmiş, yönetim kurulu üyeleri seçilmiş ve yönetim kurulu üyelerine ödenecek huzur hakkı belirlenmiştir. Genel kurulda ayrıca, Nevados Bağımsız Denetim Anonim Şirketi, 2025 yılı denetçisi olarak seçilmiştir.

Dönem içerisinde olağanüstü genel kurul toplantısı yapılmamıştır.

## Şirketin yıl içinde yapmış olduğu bağış ve yardımlar ile sosyal sorumluluk projeleri çerçevesinde yapılan harcamalara ilişkin bilgiler

18 Nisan 2025 tarihli Genel Kurul'da alınan karara göre 2025 yılı bağış üst limiti 5.000.000 TL olarak belirlenmiştir. 1 Ocak 2025 - 31 Aralık 2025 döneminde bağış yapılmamıştır.

## Yönetim Kurulu Hakkında Ek Bilgiler

11.10.2024 tarihinde gerçekleştirilen olağan genel kurul toplantısında aşağıda adlarına ve görevlerine yer verilen yönetim kurulu üyeleri 3 yıl süreyle görev yapmak üzere seçilmişlerdir:

Adı Soyadı	Görevi	İcracı/Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Olup Olmadığı	Görev Süresi
Levent Sadık Amet (Sadık Ahmet)	Yönetim Kurulu Başkanı	İcracı	11.10.2024-11.10.2027
Serike Moustafa	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	İcracı Olmayan	11.10.2024-11.10.2027
Sadıkhan Sadıkahmet	Yönetim Kurulu Üyesi	İcracı Olmayan	11.10.2024-11.10.2027
Mesut Bayraktaroğlu	Yönetim Kurulu Üyesi	İcracı Olmayan	11.10.2024-11.10.2027
Alper Uzunyol	Yönetim Kurulu Üyesi	İcracı	11.10.2024-11.10.2027
Uğur Yasin Asal	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	Bağımsız	11.10.2024-11.10.2027
Özkan Arısüt	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	Bağımsız	11.10.2024-11.10.2027

Yönetim Kurulu 11.10.2024 tarihinde, Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Sayın Levent Sadık Amet (Sadık Ahmet)'in, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığı'na Serike Moustafa'nın seçilmesine karar vermiştir.

Yönetim Kurulu 2025 yılı içerisinde 9 kez toplanmıştır. Yönetim Kurulu toplantılarına katılım oranı %100 olarak gerçekleşmiştir.

## BAĞIMSIZLIK BEYANI

Dct Trading Dış Ticaret A.Ş. ("Şirket") Yönetim Kurulu'nda, mevzuat, esas sözleşme ve Sermaye Piyasası Kurulunun Kurumsal Yönetim Tebliğinde belirlenen kriterler kapsamında "bağımsız üye" olarak görev yapmaya aday olduğumu, bu kapsamda;

a) Şirket, şirketin ilişkili taraflarından biri veya şirket sermayesinde doğrudan ve dolaylı olarak %5 veya daha fazla paya sahip hissedarların yönetim ve sermaye bakımından ilişkili olduğu tüzel kişiler ile kendim, eşim ve ikinci dereceye kadar kan ve sıhrî hissimlerim arasında; son beş yıl içinde önemli görev ve sorumluluklar üstlenecek yönetici pozisyonunda istihdam, sermaye veya önemli nitelikte ticarî ilişki kurulmadığını,

b) Son beş yıl içerisinde, başta şirketin denetimi, (vergi denetimi, kanuni denetim, iç denetimde dahil), derecelendirilmesi ve danışmanlığı olmak üzere, yapılan anlaşmalar çerçevesinde şirketin önemli ölçüde hizmet veya ürün satın aldığı veya sattığı şirketlerde, hizmet veya ürün satın alındığı veya satıldığı dönemlerde, ortak (%5 ve üzeri), önemli görev ve sorumluluklar üstlenecek yönetici pozisyonunda çalışmadığımı veya yönetim kurulu üyesi olarak görev almadığımı,

c) Bağımsız yönetim kurulu üyesi olmam sebebiyle üstleneceğim görevleri gereği gibi yerine getirecek mesleki eğitim, bilgi ve tecrübeye sahip olduğumu,

d) Mevzuata uygun olarak üniversite öğretim üyeliği hariç, kamu kurum ve kuruluşlarında üye olarak seçildikten sonra tam zamanlı çalışmayacağımı,

e) Gelir Vergisi Kanunu'na göre Türkiye'de yerleşik sayıldığımı,

f) Şirket faaliyetlerine olumlu katkılarda bulunabilecek, şirket ile pay sahipleri arasındaki çıkar çatışmalarında tarafsızlığımı koruyabilecek, menfaat sahiplerinin haklarını dikkate alarak özgürce karar verebilecek güçlü etik standartlara, mesleki itibara ve tecrübeye sahip olduğumu,

g) Şirket faaliyetlerinin işleyişini takip edebilecek ve üstlendiğim görevlerin gereklerini tam olarak yerine getirebilecek ölçüde şirket işlerine zaman ayırabileceğimi,

h) Şirketin yönetim kurulunda son on yıl içerisinde altı yıldan fazla yönetim kurulu üyeliği yapmadığımı,

i) Şirketin veya şirketin yönetim kontrolünü elinde bulunduran ortakların yönetim kontrolüne sahip olduğu şirketlerin üçten fazlasında ve toplamda borsada işlem gören şirketlerin beşten fazlasında bağımsız yönetim kurulu üyesi olarak görev almıyor olduğumu,

j) Yönetim kurulu üyesi olarak seçilen tüzel kişi adına tescil ve ilan edilmemiş olduğumu, beyan ederim.

UĞUR YASİN ASAL

## BAĞIMSIZLIK BEYANI

Dct Trading Dış Ticaret A.Ş. ("Şirket") Yönetim Kurulu'nda, mevzuat, esas sözleşme ve Sermaye Piyasası Kurulunun Kurumsal Yönetim Tebliğinde belirlenen kriterler kapsamında "bağımsız üye" olarak görev yapmaya aday olduğumu, bu kapsamda;

a) Şirket, şirketin ilişkili taraflarından biri veya şirket sermayesinde doğrudan ve dolaylı olarak %5 veya daha fazla paya sahip hissedarların yönetim ve sermaye bakımından ilişkili olduğu tüzel kişiler ile kendim, eşim ve ikinci dereceye kadar kan ve sıhri hissimlerim arasında; son beş yıl içinde önemli görev ve sorumluluklar üstlenecek yönetici pozisyonunda istihdam, sermaye veya önemli nitelikte ticari ilişki kurulmadığını,

b) Son beş yıl içerisinde, başta şirketin denetimi, (vergi denetimi, kanuni denetim, iç denetimde dahil), derecelendirilmesi ve danışmanlığı olmak üzere, yapılan anlaşmalar çerçevesinde şirketin önemli ölçüde hizmet veya ürün satın aldığı veya sattığı şirketlerde, hizmet veya ürün satın alındığı veya satıldığı dönemlerde, ortak (%5 ve üzeri), önemli görev ve sorumluluklar üstlenecek yönetici pozisyonunda çalışmadığımı veya yönetim kurulu üyesi olarak görev almadığımı,

c) Bağımsız yönetim kurulu üyesi olmam sebebiyle üstleneceğim görevleri gereği gibi yerine getirecek mesleki eğitim, bilgi ve tecrübeye sahip olduğumu,

d) Mevzuata uygun olarak üniversite öğretim üyeliği hariç, kamu kurum ve kuruluşlarında üye olarak seçildikten sonra tam zamanlı çalışmayacağımı,

e) Gelir Vergisi Kanunu'na göre Türkiye'de yerleşik sayıldığımı,

f) Şirket faaliyetlerine olumlu katkılarda bulunabilecek, şirket ile pay sahipleri arasındaki çıkar çatışmalarında tarafsızlığımı koruyabilecek, menfaat sahiplerinin haklarını dikkate alarak özgürce karar verebilecek güçlü etik standartlara, mesleki itibara ve tecrübeye sahip olduğumu,

g) Şirket faaliyetlerinin işleyişini takip edebilecek ve üstlendiğim görevlerin gereklerini tam olarak yerine getirebilecek ölçüde şirket işlerine zaman ayırabileceğimi,

h) Şirketin yönetim kurulunda son on yıl içerisinde altı yıldan fazla yönetim kurulu üyeliği yapmadığımı,

i) Şirketin veya şirketin yönetim kontrolünü elinde bulunduran ortakların yönetim kontrolüne sahip olduğu şirketlerin üçten fazlasında ve toplamda borsada işlem gören şirketlerin beşten fazlasında bağımsız yönetim kurulu üyesi olarak görev almıyor olduğumu,

j) Yönetim kurulu üyesi olarak seçilen tüzel kişi adına tescil ve ilan edilmemiş olduğumu, beyan ederim.

ÖZKAN ARISÜT

## Yönetim Kurulu Üyeleri ve Üst Düzey Yöneticilere Sağlanan Mali Haklar

18.04.2025 tarihinde gerçekleştirilen olağan genel kurulda; yönetim kurulu üyelerinden; Yönetim Kurulu Başkanı'na aylık net 475.000,00 TL, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı'na aylık net 125.000,00 TL, Yönetim Kurulu Üyelerinin her birine aylık net 45.000,00 TL huzur hakkı ödenmesine, belirlenen huzur hakları dışında herhangi bir hak verilmemesine karar verildi.

Grup'un Yönetim Kurulu Üyeleri ve üst düzey yöneticilerine 1 Ocak – 31 Aralık 2025 dönemi içinde sağlanan faydalar toplamı 22.668.304 TL'dir. Bu tutar ücret, SGK ve Yönetim Kurulu huzur hakları gibi kısa vadeli faydalardan oluşmaktadır.

## Hukuki Bilgiler

Raporun İlgili Olduğu Hesap Dönemi: 1 Ocak 2025 - 31 Aralık 2025

Şirket Faaliyetlerini Önemli Derecede Etkileyebilecek Mevzuat Değişiklikleri  
Şirketimiz şirket faaliyetlerini etkileyecek tüm mevzuat değişikliklerini yakından izlemekte olup 2025 yılı içinde şirket faaliyetlerini önemli ölçüde etkileyebilecek bir değişiklik olmamıştır.

## Şirketin İktisap Ettiği Kendi Paylarına İlişkin Bilgiler

Şirketimizin Pay geri alım programı çerçevesinde geri alınan paylar için ödenen azami bedel pay başına 45,00 TL, ortalama bedel ise pay başına 38,02 TL olarak gerçekleşmiştir. Söz konusu geri alım programı kapsamında geri alınan toplam pay sayısı 600.000 adet olmuştur. İlgili payların Şirketimizin sermayesine oranı %0,46 seviyesine ulaşmıştır. Geri alım programı kapsamında söz konusu paylar için şirket kaynaklarından karşılanan fon miktarı ise 22.814.140 TL olmuştur.

## Sermayeye doğrudan katılım oranının %5'i aştığı karşılıklı iştiraklere ilişkin bilgi

Karşılıklı iştirak ilişkisi bulunmamaktadır.

## Şirket Aleyhine Açılan Önemli Davalar ve Olası Sonuçları Hakkında Bilgi

Şirket aleyhine açılmış şirket faaliyetlerinin mali durumunu esaslı bir şekilde etkileyebilecek önemli bir dava bulunmamaktadır.

## Mevzuat hükümlerine aykırı uygulamalar nedeniyle şirket ve yönetim organı üyeleri hakkında uygulanan idari veya adli yaptırımlara ilişkin açıklamalar

Yıl içinde Şirket ve Yönetim Kurulu üyeleri hakkında verilmiş önemli bir idari yaptırım veya para cezası bulunmamaktadır.

## Toplu sözleşme uygulamaları, personel ve işçilere sağlanan hak ve menfaatler

31.12.2025 tarihi itibarıyla Dct Trading'in personel sayısı 24'dür.

Yönetim Kurulu ve üst düzey yöneticiler için ücretlendirme politikası, Yönetim Kurulu üyeleri ve yöneticiler için ücretlendirme sistem ve uygulamalarını ve diğer hakları tanımlamak üzere hazırlanan Ücretlendirme Politikası Dct Trading web sitesinde yayınlanmaktadır.

Personele aşağıdaki hak ve menfaatler sağlanmaktadır:

Ücret ve ücretle ilgili esaslar: Normal ücret, yıllık ücret zammı, fazla mesai, bayram mesaisi ve hafta tatili çalışmaları.

Ek Ödemeler: Yıllık izin ücreti, ulaşım yardımı, yemek yardımı.

İzinler: Yıllık ücretli izin ve mazeret izinleri.

Kıdem ve emeklilik tazminatı karşılığı 31 Aralık 2025 tarihi itibariyle 1.312.475 TL olarak hesaplanmıştır.

### **Derecelendirme Notları**

JCR Avrasya Derecelendirme A.ř.'nin gerçekleştirdiği değerlendirme sonucunda şirketimizin kredi notu aşağıdaki şekilde belirlenmiştir:

Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu: BBB- (tr) / (Stabil Görünüm)

Kısa Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu: J2 (tr) / (Stabil Görünüm)

Uzun Vadeli Uluslararası Yabancı Para Kurum Kredi Rating Notu: BB- / (Stabil Görünüm)

Uzun Vadeli Uluslararası Yerel Para Kurum Kredi Rating Notu: BB- / (Stabil Görünüm)

**şirket genel kurulunca verilen izin çerçevesinde yönetim organı üyelerinin şirketle kendisi veya başkası adına yaptığı işlemler ile rekabet yasağı kapsamındaki faaliyetleri hakkında bilgiler**

şirketimize bu kapsam dahilinde bir işlem bilgisi ulaşmamıştır.

### **Esas Sözleşmede Yapılan Değişiklikler**

şirketimizin 13.08.2025 tarihli Yönetim Kurulu toplantısında, çıkarılmış sermayemizin 130.000.000,00 TL'den 390.000.000,00 TL'ye artırılması nedeniyle 6362 Sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 18'inci maddesinin 7'nci fıkrası ve VII-128.1 sayılı Pay Tebliği'nin 25/1 (c) ve (ç) maddeleri kapsamında genel kurul kararı aranmaksızın tescil edilmesi gereken şirketimiz Esas Sözleşmesi'nin "Sermaye" başlıklı 6'ncı maddesinin hazırlanan tadil taslağı uygun görüşlerinin alınması amacıyla 26.08.2025 tarihinde Sermaye Piyasası Kurulu'na ("Kurul") yapılan başvuru, Kurul'un 65/2304 sayılı ve 18.12.2025 tarihli yazısı ile onaylanmıştır. SPK izin yazısına istinaden şirket esas sözleşmesinin "Sermaye" başlıklı 6'ncı maddesinin tadil metni İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'nce 26.12.2025 tarihinde tescil edilmiş olup, 26.12.2025 tarihli ve 11488 sayılı Türkiye Ticaret Sicil Gazetesinde ilan edilmiştir.

### **2025 Yılında Yapılan Özel Denetime ve Kamu Denetimine İlişkin Bilgiler**

şirket denetçisi tarafından yapılan denetim ve bağımsız denetim dışında herhangi bir özel denetim yapılmamıştır.

## **Şirketin Yatırım Danışmanlığı ve Derecelendirme Gibi Konularda Hizmet Aldığı Kurumlarla Arasındaki Çıkar Çatışmaları ve Bunları Önlemek İçin Alınan Tedbirler**

Şirketimiz 2025 yılı içinde bağımsız denetim hizmeti almış ve yıl içinde kullanmış olduğu grup içi kredilerle ilgili olarak değerlendirme hizmeti almıştır. Bu hizmetler SPK veya BDDK tarafından yetkilendirilen bağımsız kurumlardan alınmış olup bu hizmetlerin alındığı kurumlarla şirketimiz arasında olası bir çıkar çatışmasının varlığına dair tarafımıza bir bilgi ulaşmamıştır.

## **Şirketin sermayesinin karşılıksız kalıp kalmadığına veya borca batık olup olmadığına ilişkin tespit ve yönetim organı değerlendirmeleri**

Şirket'in sermaye yeterlilik durumu 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 376. maddesi ve ilgili mevzuat kapsamında değerlendirilmiş olup sermayenin karşılıksız kalmamış olduğu ve yeterli seviyede olduğu tespit edilmiştir.

## **Şirketin Finansman Kaynakları ve Varsa Çıkarılmış Bulunan Sermaye Piyasası Araçlarının Niteliği ve Tutarı**

Şirketimizin 30.04.2025 tarihli Yönetim Kurulu Kararı'na istinaden 1 yıl süreli ve 1.500.000.000 TL nominal tutarlı borçlanma aracı başvurusu Sermaye Piyasası Kurulu'nun 03.07.2025 tarihli ve 2025/38 sayılı bülteninde onaylanmıştır. Şirketimiz 2025 yılı içinde finansman bonusu ihracında bulunmamıştır.

## **Kâr payı dağıtım politikasına ilişkin bilgiler ve kâr dağıtım yapılmayacaksa gerekçesi ile dağıtılmayan kârın nasıl kullanılacağına ilişkin öneri**

Şirketimizin 26.01.2024 tarihinde gerçekleştirilen genel kurul toplantısında onaylanan Kâr Dağıtım Politikası aşağıda yer almaktadır:

DCT TRADING DIŞ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ ("ŞİRKET")

KÂR DAĞITIM POLİTİKASI

1. Amaç

Kâr dağıtım politikasının amacı, Şirket'in tabi olduğu düzenlemeler ve Ana Sözleşme hükümleriyle uyumlu olarak, Şirketin kâr dağıtım esaslarının belirlenmesi ve pay sahiplerinin Şirket'in gelecek dönemlerde elde edeceği kârın dağıtım usul ve esaslarını öngörebilmesidir. Şirket, kâr dağıtım konusunda, pay sahiplerinin menfaatleri ile Şirket menfaati arasında denge kurulması için azami özen gösterir.

Şirket, kâr dağıtım konusunda 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu ("SPKn"), 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ("TTK"), sermaye piyasası mevzuatı, ilgili diğer mevzuat ve düzenlemelere uyar. Şirket, Sermaye Piyasası Kurulu'nun ("SPK"), zaman zaman tadil edilip değiştirilebilen, yürürlükteki Kurumsal Yönetim Tebliği'nde düzenlenen Kurumsal Yönetim İlkeleri'nde yer verilen ilkelerin gerçekleştirilmesine azami özen gösterir.

Şirket Kâr Dağıtım Politikası, SPK'nın Kurumsal Yönetim Tebliği (II-17.1) ve Kâr Payı Tebliği (II-19.1) uyarınca hazırlanmış olup; pay sahipleri başta olmak üzere tüm menfaat sahiplerine Şirket internet sitesi ([www.dcttrading.com.tr](http://www.dcttrading.com.tr)) aracılığıyla duyurulmaktadır.

## 2. Yetki ve Sorumluluk

Kâr Dağıtım Politikası, SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri çerçevesinde Yönetim Kurulu tarafından oluşturulmuş, Şirket genel kurul toplantısı gündeminde ayrı bir madde olarak pay sahiplerinin onayına sunulmuştur. Şirket'in Kâr Dağıtım Politikası'nın izlenmesi, gözetimi, geliştirilmesi ve gerekli güncellemelerin yapılması Yönetim Kurulu'nun yetki ve sorumluluğu altındadır. Kâr Dağıtım Politikası'nda yapılacak değişiklikler Yönetim Kurulu'nun kararını takiben, gerekçesi ile birlikte özel durumların kamuya açıklanmasına ilişkin düzenlemeler çerçevesinde kamuya duyurulur ve genel kurul toplantısında pay sahiplerinin onayına sunulur, Şirket internet sitesinde ([www.dcttrading.com.tr](http://www.dcttrading.com.tr)) yayımlanır.

## 3. Kâr Dağıtım İlkeleri

İlke olarak, ilgili düzenlemeler ve finansal imkânlar elverdiği sürece, piyasa beklentileri, uzun vadeli stratejimiz, Şirketimiz, iştirak ve bağlı ortaklıklarının sermaye gereksinimleri, yatırım ve finansman politikaları, kârlılık ve nakit durumu dikkate alınarak kâr dağıtımına karar verilir. Kâr payı, nakit veya kârın sermayeye eklenmesi suretiyle bedelsiz olarak ortaklara dağıtılabilen gibi, belli oranda nakit belli oranda bedelsiz pay olarak da dağıtılabilir.

Kâr payı, dağıtım tarihi itibarıyla mevcut payların tümüne, bunların ihraç ve iktisap tarihleri dikkate alınmaksızın payları oranında eşit olarak dağıtılır. Şirketimizin kâr payı imtiyazına sahip payı bulunmamaktadır. TTK'ya göre ayrılması gereken yedek akçeler ile esas sözleşmede veya kâr dağıtım politikasında pay sahipleri için belirlenen kâr payı ayrılmadıkça; başka yedek akçe ayrılmasına, ertesi yıla kâr aktarılmasına ve yönetim kurulu üyelerine, ortaklık çalışanlarına ve pay sahibi dışındaki kişilere kârdan pay dağıtılmasına karar verilemeyeceği gibi, pay sahipleri için belirlenen kâr payı nakden ödenmedikçe bu kişilere kârdan pay dağıtılamaz.

Kâr dağıtımının Genel Kurul toplantısını takiben en geç dağıtım kararı verilen Genel Kurul toplantısının yapıldığı hesap dönemi sonu itibari ile başlanması kaydıyla ödenir. Kâr dağıtım tarihine Genel Kurul karar verir. Genel Kurul veya yetki verilmesi halinde Yönetim Kurulu, sermaye piyasası mevzuatına uygun olarak kâr payının taksitli dağıtımına karar verebilir.

Yönetim Kurulu, Genel Kurul tarafından yetkilendirilmiş olmak ve sermaye piyasası mevzuatına uymak kaydı ile kâr payı avansı dağıtılabilir.

## 4. Kâr Payı Dağıtım Esasları

Kâr payı dağıtım esasları, Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Karın Tespiti ve Dağıtımı" başlıklı 13. Maddesinde düzenlenmiştir.

"Şirketin karın tespiti ve dağıtımını hususunda TTK ve sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uyulur. Şirket'in genel giderleri ile muhtelif amortisman bedelleri gibi Şirket'çe ödenmesi veya ayrılması zaruri olan harcamaları, Şirket tarafından ödenmesi zorunlu olan tüm vergiler, hesap yılı sonunda tespit olunan gelirden indirildikten sonra geriye kalan ve yıllık bilançoda görülen dönem karı, varsa geçmiş yıl zararlarının düşülmesinden sonra, sırasıyla aşağıda gösterilen şekilde tevzi olunur:

## Genel Kanuni Yedek Akçe:

a) Net dönem kârının %5'i, sermayenin %20'sine ulaşıncaya kadar genel kanuni yedek akçeye ayrılır.

## Birinci Kâr payı:

b) Kalan miktarın varsa yıl içinde yapılan bağış tutarının ilavesi ile bulunacak meblağ üzerinden, Şirket'in kâr dağıtım politikası çerçevesinde TTK ve sermaye piyasası mevzuatına uygun olarak birinci kar payı ayrılır.

c) Yukarıdaki indirimler yapıldıktan sonra, genel kurul, kâr payının, Yönetim Kurulu üyelerine, ortaklık çalışanlarına, pay sahibi dışındaki kişilere dağıtılmasına karar verme hakkına sahiptir.

## İkinci Kâr payı:

d) Genel kurul, net dönem kârından (a), (b) ve (c) bentlerindeki tutarlar düşüldükten sonra kalan tutarın kısmen veya tamamen ikinci kâr payı olarak dağıtılmasına veya dağıtılmayarak yedek akçe olarak ayrılmasına karar vermeye yetkilidir.

## Genel Kanuni Yedek Akçe:

e) Pay sahipleriyle kâra iştirak eden diğer kimselere dağıtılması kararlaştırılmış olan kısımdan, sermayenin % 5'i oranında kâr payı düşüldükten sonra bulunan tutarın yüzde onu, TTK'nın 519 uncu maddesinin ikinci fıkrası uyarınca genel kanuni yedek akçeye eklenir.

TTK'ya göre ayrılması gereken yedek akçeler ile Esas Sözleşme'de veya kâr dağıtım politikasında pay sahipleri için belirlenen kâr payı ayrılmadıkça; başka yedek akçe ayrılmasına, ertesi yıla kâr aktarılmasına, Yönetim Kurulu üyelerine, ortaklık çalışanlarına ve pay sahibi dışındaki kişilere kârdan pay dağıtılmasına karar verilemeyeceği gibi, pay sahipleri için belirlenen kâr payı nakden ödenmedikçe bu kişilere kârdan pay dağıtılamaz.

Kâr payı, dağıtım tarihi itibarıyla mevcut payların tümüne, bunların ihraç ve iktisap tarihleri dikkate alınmaksızın eşit olarak dağıtılır.

Dağıtılmasına karar verilen kârın hangi tarihte ve ne şekilde dağıtılacağı Yönetim Kurulu'nun teklifi üzerine Genel Kurul tarafından kararlaştırılır. İşbu Esas Sözleşme hükümlerine göre Genel Kurul tarafından verilen kâr dağıtım kararı geri alınmaz."

## 5. Kâr Payı Avansı Dağıtım Esasları

Şirket Ana Sözleşmesi'nin "Kâr Payı Avansı" başlıklı 14. maddesine göre, "Genel kurul, SPKn, SPK düzenlemeleri ve ilgili diğer mevzuat hükümleri çerçevesinde pay sahiplerine kar payı avansı dağıtılmasına karar verebilir. Kar payı avansı tutarının hesaplanmasında ve dağıtımında ilgili mevzuat hükümlerine uyulur. Kar payı avansı dağıtılabilmesi için genel kurul kararı ile, ilgili hesap dönemi ile sınırlı olmak üzere, yönetim kuruluna yetki verilmesi zorunludur."

## 2024 Yılına İlişkin Kar Dağıtımı

Şirketimiz 2024 faaliyet yılı içinde kâr dağıtımı yapılmamasına ilişkin karar almıştır.

## Sürdürülebilirlik

DCT Trading olarak, finansal büyümeyi sadece ekonomik başarıyla sınırlı görmüyor, aynı zamanda toplumsal çevresel etkiyi de gözetiyoruz. Sürdürülebilirlik stratejimiz, doğal kaynakların etkin kullanımı, yenilikçi çözümlere destek ve sorumlu yatırım kararlarıyla geleceğe değer katmayı amaçlamaktadır. ve Doğal kaynakların korunması ve verimli kullanımı, uzun vadeli ekonomik istikrarın temel taşlarından biridir. Çevresel sürdürülebilirliği gözeterek yapılan yatırımlar, ekosistemlerin korunmasına ve kaynakların gelecek nesillere aktarılmasına katkı sağlar. Bu doğrultuda, DCT Trading olarak çevresel etkileri minimize eden ve yenilikçi yaklaşımlar sunan yatırımlara öncelik veriyoruz. Toplumun refahını artırmaya yönelik sosyal sorumluluk projeleri, sürdürülebilir kalkınmanın ayrılmaz bir parçasıdır. Eğitime ve bireysel gelişime yapılan yatırımlar, geleceğin bilinçli ve donanımlı bireylerini yetiştirmek adına büyük önem taşır. Bu kapsamda, üniversite öğrencilerine yönelik verdiğimiz Dr. Sadık Ahmet Bursu ile genç yeteneklerin akademik ve profesyonel gelişimlerine katkı sağlıyor, onların daha güçlü bir gelecek inşa etmelerine destek oluyoruz. Ayrıca, sürdürülebilir yatırım prensiplerimizi, şeffaflık ve hesap verebilirlik ilkeleri çerçevesinde oluşturuyoruz. Yatırımlarımızı, çevresel ve sosyal etkileri dikkate alarak şekillendiriyor; etik değerleri önceliklendiriyoruz. DCT Trading olarak, ekonomik kazanç ile çevresel ve toplumsal sorumluluğun uyumlu bir şekilde yürütülmesi gerektiğine inanıyor ve geleceğe değer katan projeleri desteklemeye devam ediyoruz.



## Dönem Sonu ile Raporun Hazırlanması Arasında Meydana Gelen Değişiklikler

### Satış İşlemleri

- Şirketimizce 20 Ocak 2026 tarihinde Vietnam'da yerleşik yeni bir müşteriye toplam 559.000 USD değerinde pamuk ihracatı gerçekleştirilmiştir.
- Şirketimizce 30 Ocak 2026 tarihinde 20.592.000 TL'lik yurt içi Türk pamuğu satışı gerçekleştirilmiştir. Şirketimizce 3 Ocak 2025 tarihinde yurt içi muhtelif alıcılara 41.980.000 TL'lik pamuk, 111.910.000 TL'lik inşaat malzemesi satışı gerçekleştirilmiştir. Toplamda 153.890.000 TL'lik işlemler, 2025 yılının ilk satışlarıdır.
- Şirketimizce 30 Ocak 2026 tarihinde Uzakdoğu'da yerleşik müşterilerimize Şubat, Mart, Nisan 2026 tarihlerinde teslim edilmek üzere 2.757.000 USD'lik (119.930.000 TL) Türk pamuğu satış sözleşmesi imzalanmıştır.

### Bağlı Ortaklık Sermaye Artırımı

- Şirketimizin, Yunanistan'da kurulu ve %90 pay sahibi olduğu bağlı ortaklığı Bluefarm IKE'nin ödenmiş sermayesi 100.000 EUR'dan 270.000 EUR'a yükseltilmiş, şirketimizin sahip olduğu pay oranı %94 olmuştur.

## Finansal Tablolar ve Rasyolar

Varlıklar	Notlar	Cari dönem	Geçmiş dönem
		Bağımsız denetimden geçmiş 31.Ara.25	Bağımsız denetimden geçmiş 31.Ara.24
<b>Dönen varlıklar</b>		<b>1.108.398.391</b>	<b>1.213.397.504</b>
Nakit ve Nakit Benzerleri	5	60.403.895	185.403.115
Finansal Yatırımlar	6	216.060.080	382.808.228
Ticari Alacaklar			
- İlişkili Taraflardan Ticari Alacaklar	4	449.317.449	-
- İlişkili Olmayan Taraflardan Ticari Alacaklar	9	110.616.681	302.325.435
Diğer Alacaklar			
- İlişkili Taraflardan Diğer Alacaklar	10	1.704.062	45.812
- İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Alacaklar	10	2.162.409	17.630
Stoklar	11	218.786.958	160.026.713
Peşin Ödenmiş Giderler	12	8.521.648	9.684.069
Cari Dönem Vergisiyle İlgili Varlıklar	12	12.713.820	3.829.160
Diğer Dönen Varlıklar	19	28.111.389	169.257.342
<b>Duran Varlıklar</b>		<b>737.261.985</b>	<b>523.539.383</b>
Finansal Yatırımlar	6	244.384.144	131.348.766
Diğer Alacaklar			
- İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Alacaklar	10	647.870	388.868
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	13	133.763.004	97.507.995
Maddi Duran Varlıklar	14	314.247.782	259.621.258
Kullanım Hakları	15	29.898.435	24.907.899
Maddi Olmayan Duran Varlıklar			
- Diğer Maddi Olmayan Duran Varlıklar	16	14.320.750	339.219
Ertelenmiş Vergi Varlığı		-	9.425.378
<b>Toplam Varlıklar</b>		<b>1.845.660.376</b>	<b>1.736.936.887</b>

Kaynaklar	Notlar	Cari dönem	Geçmiş dönem
		Bağımsız denetimden geçmiş 31.Ara.25	Bağımsız denetimden geçmiş 31.Ara.24
<b>Kısa vadeli yükümlülükler</b>		<b>408.527.139</b>	<b>582.245.510</b>
Kısa Vadeli Borçlanmalar	7	336.617.703	324.705.311
Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları	7	3.055.406	3.798.125
Diğer Finansal Yükümlülükler	7	912.409	706.243
Kiralama İşlemlerinden Kaynaklanan Yükümlülükler	7	2.244.699	148.849
Ticari Borçlar			
- İlişkili Taraflara Olmayan Ticari Borçlar	9	39.258.610	99.963.755
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	18	2.965.904	4.560.270
Diğer Borçlar			
- İlişkili Taraflara Diğer Borçlar	4, 10	2.271.230	4.958.812
- İlişkili Olmayan Taraflara Diğer Borçlar	10	15.776.846	122.190.033
Ertelenmiş Gelirler (Müşteri Sözleşmelerinden Doğan Yükümlülüklerin Dışında Kalanlar)	12	869.263	4.395.615
Dönem Karı Vergi Yükümlülüğü		3.880.733	11.802.202
Kısa Vadeli Karşılıklar			
- Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Kısa Vadeli Karşılıklar	18	483.495	495.565
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	20	190.841	4.520.730
<b>Uzun vadeli yükümlülükler</b>		<b>423.061.094</b>	<b>116.463.004</b>
Uzun Vadeli Borçlanmalar	7	307.315.319	26.959.747
Kiralama İşlemlerinden Kaynaklanan Yükümlülükler	7	6.762.158	3.086.727
Diğer Borçlar			
- İlişkili Olmayan Taraflara Diğer Borçlar	10	5.608.214	5.362.632
Uzun Vadeli Karşılıklar			
- Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Uzun Vadeli Karşılıklar	18	1.312.475	1.396.285
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	27	102.062.928	79.657.613
<b>Ana ortaklığa ait özkaynaklar</b>		<b>1.000.103.184</b>	<b>1.033.280.272</b>
Ödenmiş Sermaye	21	390.000.000	130.000.000
Sermaye Düzeltme Farkları	21	130.107.774	180.107.774
Paylara İlişkin Primler (İskontolar)		316.744.180	520.877.220
Ortak Kontrolde Tabi İşletme Birleşmelerinin Etkisi		-47.608.909	-47.608.909
Gerçekleşmiş Paylar (-)		-25.594.371	-
Kapsamlı Gelirler veya Giderler			
- Çalışanlara sağlanan faydalara ilişkin aktüeryal kazanç/(kayıp) fonu		-964.356	-1.066.754
- Yeniden Değerleme ve Sınıflandırma Kazanç/Kayıpları		224.341.240	188.370.891
Kapsamlı Gelirler veya Giderler			
- Yabancı Para Çevirim Farkları		-61.886.962	-64.702.660
Gerçeğe Uygun Değer Farkı Diğer Kapsamlı Gelire Yanıttan Finansal		133.882.778	66.434.727
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	21	23.827.040	23.827.040
Geçmiş Yıllar Karları/Zararları	21	36.957.603	93.409.598
Net Dönem Karı/Zararı		-119.702.833	-56.368.655
Kontrol Gücü Olmayan Paylar		13.968.959	4.948.101
<b>Toplam kaynaklar</b>		<b>1.845.660.376</b>	<b>1.736.936.887</b>

	Notlar	Cari dönem	Geçmiş dönem
		Bağımsız denetimden geçmiş 1 Ocak- 31.Ara.25	Bağımsız denetimden geçmiş 1 Ocak - 31.Ara.24
<b>Kar veya zarar kısmı</b>			
Hasılat	22	2.709.231.196	3.284.453.741
Satışların maliyeti (-)	22	-2.338.786.415	-3.325.997.855
<b>Brüt kar / (zarar)</b>		<b>370.444.781</b>	<b>-41.544.114</b>
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri (-)	23	-29.754.451	-96.454.992
Genel yönetim giderleri (-)	23	-139.456.092	-87.758.927
Esas faaliyetlerden diğer gelirler	24	37.707.828	21.391.469
Esas faaliyetlerden diğer giderler (-)	24	-60.996.613	-33.654.442
<b>Esas faaliyet karı / (zararı)</b>		<b>177.945.453</b>	<b>-238.021.006</b>
Yatırım faaliyetlerinden gelirler	25	114.436.565	178.440.775
Yatırım faaliyetlerinden giderler (-)	25	-45.801.458	-18.142.808
<b>Finansman gideri öncesi faaliyet karı / (zararı)</b>		<b>246.580.560</b>	<b>-77.723.039</b>
Finansman gelirleri	26	48.451.825	82.709.131
Finansman giderleri (-)	26	-205.824.815	-127.696.534
Parasal pozisyon kazanç/(kayıp)	29	-178.357.922	64.866.219
<b>Vergi öncesi kar / (zarar)</b>		<b>-89.150.352</b>	<b>-57.844.223</b>
<b>Sürdürülen faaliyetler vergi gelir/gideri</b>			
Dönem vergi gideri	27	-30.554.995	-11.802.202
Ertelenmiş vergi geliri/(gideri)	27	-319.096	11.419.937
<b>Net dönem karı / (zararı)</b>		<b>-120.024.443</b>	<b>-58.226.488</b>
<b>Dönem karının dağılımı</b>			
Kontrol gücü olmayan paylar		-321.610	-1.857.833
Ana ortaklık payları		-119.702.833	-56.368.655
<b>Diğer kapsamlı gelir/(gider)</b>		<b>108.748.069</b>	<b>33.923.091</b>
<b>Kar veya zararda yeniden sınıflandırılmayacaklar</b>			
- Çalışanlara sağlanan faydalara ilişkin aktüeryal (kayıp)/kazanç		132.984	391.019
- Maddi Duran Varlıklar Yeniden Değerleme Artışları/Azalışları		46.017.068	7.260.971
- Vergi etkisi		-10.077.305	-1.695.191
<b>Kar veya zararda yeniden sınıflandırılacaklar</b>			
- Yabancı para çevrim farklarındaki değişim		5.227.271	-38.468.435
- Yeniden değerlendirme ve sınıflandırma kazanç/kayıpları		87.594.871	88.579.636
- Vergi etkisi		-20.146.820	-22.144.909
<b>Toplam kapsamlı gelir</b>		<b>-11.276.374</b>	<b>-24.303.397</b>



<b>RASYOLAR</b>	<b>31.12.2025</b>
<b>Cari Oran</b> (Dönen Varlıklar / Kısa Vadeli Yükümlülükler)	2,71
<b>Likidite Oranı</b> (Dönen Varlıklar - Diğer Alacaklar - Stoklar - Peşin Ödenmiş Giderler - Cari Dönem Vergisi ile İlgili Varlıklar - Diğer Dönen Varlıklar / Kısa Vadeli Yükümlülükler)	2,07
Özkaynaklar / Kısa ve Uzun Vadeli Yükümlülükler	1,2
Hazır Değerler / Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar	0,68
Kısa ve Uzun Vadeli Yükümlülükler / Toplam Kaynaklar	0,45
<b>Alacak Tahsil Süresi</b> (Ortalama Ticari Alacaklar * 365 / Net Satışlar) - Gün	74
<b>Stok Devir Süresi</b> (Ortalama Stoklar / Satışların Maliyeti * 365) - Gün	34
<b>Borç Ödeme Süresi</b> (Ortalama Ticari Borçlar / Satışların Maliyeti * 365) - Gün	6
Özkaynaklar / Toplam Aktifler	0,54
Toplam Yükümlülükler / Özkaynaklar	0,83
Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar / Toplam Kaynaklar	0,22

## İletişim

**Merkez adresi:** Ataköy 7-8-9-10. Kısım Mah. Çobançeşme E-5 Yan Yol Cad. No:16/1 iç Kapı No:118 Bakırköy/İstanbul

**Birinci Ek Ofis Şubesi:** Ataköy 7-8-9-10. Kısım Mah. Çobançeşme E-5 Yan Yol Cad. No:16/1 iç Kapı No:77 Bakırköy/İstanbul

**İnternet sitesi:**

<https://www.dcttrading.com.tr/>

**MERSİS numarası:**

0272106762600001

**E-posta adresi:**

[info@dcttrading.com.tr](mailto:info@dcttrading.com.tr)

[yatirimciliskileri@dcttrading.com.tr](mailto:yatirimciliskileri@dcttrading.com.tr)

**Telefon ve faks numaraları**

T: 0212 637 50 35

F: 0212 637 50 89



